



СОЮЗ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

№ 3 (18)
Март, 2010 г.

Газета Союза юридических лиц "Республиканская конфедерация предпринимательства",
Общественного объединения "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей",
Общества с дополнительной ответственностью "Центр поддержки предпринимательства "Центр XXI век"

АССАМБЛЕЯ ДЕЛОВЫХ КРУГОВ

«ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО БЕЛАРУСИ – ОБЕСПЕЧЕНИЕ РОСТА И РАЗВИТИЯ»

г. Минск, 10 марта 2010 года

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ, УЧАСТВУЙТЕ В РАЗВИТИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТФОРМЫ БИЗНЕСА БЕЛАРУСИ, СОЗДАННОЙ ДЛЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ И ПРОДВИЖЕНИЯ ВАШИХ ИНТЕРЕСОВ!

10 марта в жизни белорусского бизнес-сообщества произойдет знаковое событие: предприниматели, учредители, руководители предприятий соберутся в Минске на Ассамблею деловых кругов «Предпринимательство Беларуси - обеспечение роста и развития». В числе приглашенных - руководители министерств и ведомств республики, дипломаты, ученые, представители международных организаций, журналисты. Цель ассамблеи - проанализировать идеи, заложенные в проекте Национальной платформы бизнеса Беларуси-2010, донести их до всех ветвей власти, рассмотреть и обсудить нынешнее состояние дел в предпринимательстве, а также определить дальнейшие совместные действия по развитию, продвижению и реализации Платформы.

Традиция создания Платформы в нашей стране была заложена пять лет назад по инициативе Минского столичного союза предпринимателей и работодателей и региональных бизнес-ассоциаций из Бреста, Витебска, Гомеля, Гродно и Могилева. Работу по подготовке дорожной карты белорусского бизнеса ежегодно направляет Координационный совет, который вовлекает в процесс создания Платформы представителей предпринимательского сообщества. Накануне ассамблеи деловых кругов пресс-центр ООО «МССПиР» и СЮЛ «РКП» провел блиц-интервью с председателями комитетов, предложив им назвать несколько положений из НПББ-2010, реализация которых, по их мнению, способна заметно улучшить деловой климат в республике.

Виктор Маргелов, председатель Комитета «Защита прав собственности и развитие рыночных институтов», директор УП "Тридакта»: «В число предложений Платформы, реализация которых позитивно отразится на состоянии бизнес-климата, входят: создание равных условий доступа к ресурсам для государственных и частных субъектов хозяйствования; запрет на принятие дискриминационных мер в отношении предприятий частной формы собственности на всех сегментах рынка, в том числе при осуществлении государственных закупок, трастового управления активами, проведения расчетов, а также при проведении аукционов и тендеров;

- Исключение из всех нормативных правовых актов норм, предусматривающих конфискацию имущества у субъектов хозяйствования, не являющихся его собственником, если это имущество не находится у предприятия на правах хозяйственного ведения, пока в судебном порядке не будет установлено, что это имущество приобретено незаконным путем;

- Отмена обязательного согласования удельных норм расхода топливно-энергетических ресурсов для негосударственных предприятий. Отмена ограничения срока (90 дней) для проведения внешнеторговых операций субъектами хозяйствования с долей государства в уставном фонде менее 50 процентов;

- Отмена государственного регулирования цен для всех субъектов хозяйствования, кроме предприятий, занимающих монопольное положение на рынке. Формирование системы независимой оценки стоимости активов на основе международных стандартов оценки, как существенного условия защиты прав собственности и привлечения инвестиций».

Андрей Карпунин, председатель Комитета «Проверки, штрафы и наказания», председатель Совета директоров ИПА «Регистр»: «Из предложений Платформы, реализация которых значительно повлияет на состояние делового климата страны, следует отметить, в частности, разработку и принятие Закона Республики Беларусь «О частно-государственном партнерстве». Кроме того, я

бы назвал такие предложения, как:

- Отмена планов для государственных органов по сбору штрафов, количеству протоколов и объему конфискованных товаров. Принятие нормы, устанавливающей долю малых и средних предприятий в закупках товаров (работ, услуг) для государственных нужд на уровне не ниже 15%. Упрощение порядка участия субъектов малого предпринимательства в конкурсном отборе инновационных проектов для получения финансирования из средств инновационных фондов. Реализация права общественного контроля всех контрактов и договоров органов государственного управления с государственными или частными предприятиями. Для этого информация о данных договорах, не составляющая государственную тайну, должна быть доступной на сайтах соответствующих органов государственного управления».

Виталий Брагинец, руководитель Комитета «Регистрация и ликвидация», директор ООО «Брагинец и партнеры»: «Безусловно, улучшению делового климата страны будут способствовать законодательное обеспечение прозрачности приватизации на всех ее стадиях, а также: - Активизация процессов реструктуризации и приватизации государственных предприятий с приоритетным участием в ней отечественных субъектов хозяйствования. Ускорение процесса приватизации низкорентабельных и убыточных предприятий, как имущественных комплексов, предусматривающего, в том числе, банкротство, передачу в доверительное управление, продажу с отсрочкой платежа, безвозмездную передачу, фиксацию права собственности на землю. Внесение изменений в Закон о приватизации, в котором должны быть четко прописаны процедуры определения начальной цены приватизируемого объекта, порядок оповещения о проведении приватизации, состав участников, порядок проведения аукциона, выбора победителя, оплаты, передачи прав собственности, а также процедура опротестования результатов сделки. Передача в доверительное управление предприятий, организаций государственной формы собственности, особенно убыточных и низкоприбыльных предприятий, отечественным субъектам хозяйствования негосударственной формы собственности».

Вадим Миндалев, президент Центра содействия структурного развития государственных экономических программ и национальных проектов «Кремлевская стратегия» (Россия):

«В БЕЛАРУСИ НАКОПЛЕН БОЛЬШОЙ ОПЫТ ПО СОЗДАНИЮ ИНСТРУМЕНТА, АКТИВИЗИРУЮЩЕГО ДИАЛОГ МЕЖДУ БИЗНЕСОМ, ВЛАСТЬЮ И ГРАЖДАНСКИМ ОБЩЕСТВОМ»

Одной из главных задач АНО "Центр "Кремлевская стратегия" является создание передаточного механизма между государственно-властными структурами и обществом для реализации национальных проектов и долгосрочных планов комплексного развития России на период до 2020 года. То есть мы так же, как и инициаторы создания Национальной платформы бизнеса Беларуси - ООО «МССПиР» и СЮЛ «РКП» - стремимся активизировать диалог между гражданским обществом, бизнесом и властью. Поэтому нам интересен опыт создания инструмента, выработанного белорусским бизнес-сообществом. Мы желаем белорусским партнерам успехов в реализации НПББ-2010, так как знаем, что это позволит увеличить долю малого и среднего бизнеса в ВВП не менее чем в полтора раза. Столь заметное увеличение потенциала частного бизнеса продвинет нашу республику в топ-30 рейтинга «Ведения бизнеса» Всемирного банка и в топ-50 по индексу экономической свободы. Желаем представителям белорусского бизнес-сообщества эффективной и продуктивной работы в ходе ассамблеи деловых кругов «Предпринимательство Беларуси - обеспечение роста и развития».



ОО «МССПиР» и СЮЛ «РКП» провели республиканскую пресс-конференцию, в ходе которой белорусским СМИ был представлен проект «Национальная платформа бизнеса Беларуси-2010». Новый курс бизнеса и власти. Участники пресс-конференции высказали также свою точку зрения о выполнении предложений Платформы-2009.

«Не всегда предложения бизнес-сообщества дают положительный эффект, - сказала председатель общественного объединения предпринимателей Могилевской области Татьяна Козловская. - Электронное декларирование - в целом прогрессивное начинание, внедряется в «добровольно-принудительном» порядке, причем не безвозмездно: около 300 тыс. за установку программы плюс периодическая доплата за ее поддержку. Арендные платежи меньше не стали, а в случае увеличения базовой величины могут резко подскочить. Из предложений по упрощению бухучета не принято ни одно (кроме отмены счетов-фактур по НДС). Если нормирование затрат для целей налогообложения отсутствует в Особой части НК, то по некоторым расходам оно сохраняется в иных актах действующего законодательства».

- «В Национальной платформе бизнеса Беларуси-2010 есть план реализации предложений бизнес-сообщества, установлены сроки и условия выполнения программы, определена последовательность действий, но мы не власть! - отметил первый вице-председатель ООО «МССПиР» Виктор Маргелов. - Чтобы предложения воплотились в жизнь, чиновники должны мыслить как предприниматели. Но у них свои приоритеты. Только острая фаза экономического кризиса повлияла в 2009 году на темпы принятия обобщающих решений. Сказывается также ограниченность ресурсов, ведь не секрет, что 20 процентов зарплат за декабрь выданы за счет кредитов банков».

По мнению экспертов аналитического центра «Стратегия», если все предложения НПББ-2010 будут реализованы, общая налоговая нагрузка на бизнес сократится на 15-20%, что увеличит оборотные средства предприятий, будет способствовать их развитию, переснащению, повышению конкурентоспособности.

Чтобы обобщить проблемы индивидуальных предпринимателей, в ООО «МССПиР» и в СЮЛ «РКП» провели анкетирование на основе анкеты, разработанной исследовательским центром ИПМ. Исполнительный директор общественного объединения «Союз предпринимателей Брестской области» Елена Грушко процитировала один из ответов на вопросы анкеты: «Работаем без отпусков, выходных, больничных. Никто нам не помогает, хоть умри!» Но переходить в ЧУПы многие «индивидуалы» не хотят - их пугают налоги, сложность учета и отчетности, чрезмерная, по их мнению, плата за микробизнеса».

Другая проблема ИП - право привлекать наемный труд, которого они были лишены в 2007 году. Председатель совета предпринимателей торгового центра

«Кирмаш» (г. Брест), ИП Олег Шайденков напомнил, что тогда планировалось в короткие сроки создать оптовые рынки и базы. Власть рассчитывала, что ассортимент товаров будет удовлетворять внутренний спрос. Однако до сих пор ничего не изменилось. Продавать одни и те же товары при резком сокращении спроса невозможно. Поэтому большинство предпринимателей, как и раньше, завозят товар из-за рубежа. Переход предпринимателей в ЧУПы, даже при уменьшении налоговой нагрузки, невыгоден. Мешает невозможность представления требуемых документов на импорт из РФ. Из-за запрета на использование наемного труда предпринимателю приходится быть в одном лице снабженцем, экспедитором и продавцом. Где уж тут искать новых поставщиков, расширять и обновлять ассортимент, он теряет возможность ориентироваться в ситуации на рынке. Поэтому сегодня выжить ИП очень сложно. Предприниматели уходят из бизнеса: сначала ИП ограничивают во всем себя, свою семью, берет кредит (часто не как ИП, а на потребительские нужды), но бизнес все равно заканчивается, остаются долги и банковские кредиты. Оставшись без стартового капитала (первоначальное накопление которого, по мнению некоторых чиновников, в Беларуси должно было завершиться еще 3 года назад), начинать новый бизнес уже невозможно. Между тем государство именно к ИП обратилось за помощью в спасении экспорта и разгрузке складов - не считая нужным создавать для этого нормальные условия работы».

Доля малого бизнеса в общем объеме ВВП Беларуси составляет сегодня лишь 9,3%, а доля уплаченных им налогов - 17% ВВП. «Малый бизнес платит налоги в двойном объеме, - полагает В. Карягин. - Поэтому сегодня он обречен работать в непригодных помещениях, использовать старое оборудование, не имеет доступа к инновациям. Отсюда низкая производительность и высокая себестоимость. Доля малого бизнеса и его роль в экономике страны не меняется уже 10 лет. Он не может конкурировать с более крупными предприятиями ни в Беларуси, ни на внешних рынках».

Эти, а также другие проблемы малого и среднего бизнеса будут рассмотрены и проанализированы 10 марта на Ассамблее деловых кругов «ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО БЕЛАРУСИ - ОБЕСПЕЧЕНИЕ РОСТА И РАЗВИТИЯ», в ходе обсуждения проекта «Национальная платформа бизнеса Беларуси-2010. Новый курс бизнеса и власти».

Материалы полосы подготовила
Любовь Светланава

О НОВЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ — ИЗ ПЕРВОИСТОЧНИКОВ

С начала нынешнего года в стране начало действовать несколько новых законодательных актов, которые значительно изменили условия деятельности субъектов хозяйствования, - это и Особая часть Налогового кодекса, и указ Президента о проверках, а также создание Таможенного союза между Россией, Беларусью и Казахстаном. Для того, чтобы представители малого и среднего бизнеса смогли получить информацию о новых условиях хозяйствования, что называется, из первоисточников, Минским столичным союзом предпринимателей и работодателей был организован очередной «Информационный день», который на этот раз прошел в здании администрации Ленинского района города Минска.

Виктор Егоров, заместитель начальника управления налогообложения организаций ИМНС по городу Минску решил начать рассказывать о последних изменениях в налогообложении издалека:

- В нашей стране с 2006 года проходит реформа налоговой системы, вся пятилетка была направлена на такую хорошую цель, и сегодня приняты довольно серьезные изменения. В целом мы начали строить свою налоговую систему с 1992 года, после распада Советского Союза, практически на пустом месте, и то, что мы построили, как показывает практика, нужно реформировать. Есть две основные цели реформы - снизить налоговое давление на белорусский бизнес и упростить налоговое законодательство. Если процесс снижения налоговой нагрузки довольно болезненный, так как напрямую бьет по доходам бюджета, то упрощение налогового законодательства поддерживается всеми налогоплательщиками.

- Еще французские философы в XVIII веке дали определение термину «налогообложение». Они сказали, что «налогообложение - это искусство». Так что вы также можете причислить себя к людям искусства, потому что вы также занимаетесь вопросами налогообложения, - обратился Виктор Егоров к предпринимателям и продолжил: - Но если договорить это определение до конца, то оно будет звучать так: «Налогообложение - это умение ошипать гуся так, чтобы получить больше пуха при меньшем пике». Это значит взять налоги так, чтобы плательщик не возмущался, не страдал, а может даже наоборот получить удовольствие от понимания того, что он улучшает жизнь страны (Автор высказывания - Ж. Кальбер, министр финансов

Франции, XVII век. - Примечание Автора.)

Виктор Егоров перешел к нововведениям 2010 года. Он напомнил предпринимателям, что отменены налоги с продаж, сбор за парковку, произошли изменения в исчислении налога на прибыль, а также на 2% увеличился налог на добавленную стоимость.

В целом Виктор Егоров отметил, что «мы стремимся создать современную налоговую систему, но нас очень обижают мнения иностранных экспертов насчет нашей налоговой системы, они уже второй год признают ее первой в мире по сложности налогового законодательства...»

Владимир Карягин, председатель Минского столичного союза предпринимателей и работодателей объяснил присутствующим, что речь идет о 183-м, последнем месте, по простоте выплаты налогов согласно рейтингу Doing Business 2010, с чем Виктор Егоров согласился.

- С одной стороны, последнее место, с другой - первое, но по сложности. Может нам этим гордиться надо? — видимо, пошутил Виктор Анатольевич, и добавил в конце, обращаясь к предпринимателям, - Платить налоги заложено в самой природе человека, от этого никуда не денешься, а наша задача - обслужить эту вашу потребность.

Данута Рыжикова, начальник отдела по координации контрольной деятельности Комитета госконтроля обратила внимание предпринимателей на некоторые аспекты 510-го Указа Президента «Об улучшении контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь». Она рассказала, что координационные планы контрольной деятельности формируются до 15 декабря, они заранее доступ-

ны, и каждый желающий может с ними познакомиться на сайте Комитета госконтроля (<http://www.kgk.gov.by/>):

- Новые объекты в план не включаются, и если вы посмотрели и вас там нет, то можно не беспокоиться, что внезапно появитесь, - сказала Данута Эдуардовна, но уточнила, что все-таки изменения могут быть внесены в планы, каждый четверг список обновляется, но в основном изменения касаются отмены или переноса проверок.

Интересно, что в первый день, когда 15 декабря на сайте Комитета госконтроля появились координационные планы проверок, на сайт зашло 15 тысяч посетителей. А, например, в четверг на неделю раньше посетителей было только 550. Всего же за это время с планом проверок в интернете ознакомилось около 80 тысяч посетителей. Но независимо от того, искал предприниматель себя в списке на сайте или нет, если его запланировано проверить, то за 10 дней до начала проверки он обязан получить сообщение с полным списком вопросов, которые будут проверяться. Данута Рыжикова напомнила, что если вас проверили, а потом еще раз хотят проверить по этим же вопросам, то вы направляете акт предыдущей проверки, и контрольный орган должен будет или изменить вопросы проверки, или сократить их.

Также в 510-м Указе написано, что контрольные органы могут прийти только в том месяце, который обозначен в плане.

- Если, скажем, проверка запланирована на январь и к вам кто-то не дошел, то в феврале он уже прийти не имеет права, - сказала Данута Эдуардовна.

Нужно помнить, что если раньше объект хозяйствования могли проверить и за 8, и за 10 лет, то теперь проверка проводится за период, который не превышает 3 календарных годов. Причем субъект, который проверяется, признается добропорядочным, пока не доказано обратное. А все неточности или неясности законодательства должны трактоваться в пользу организации.

Что касается запланированных проверок, то ес-

ли раньше основанием для их начала могли стать сведения о нарушении законодательства, не важно, каким образом полученные, то теперь такие данные должны быть документально подтверждены.

- Сегодня наиболее востребованными причинами для проверок будут использование бюджетных средств, мер господдержки, участие в госпрограммах. Если пользуетесь государственными средствами, то будь добр дать отчет. А в остальном - жесткие условия для оснований проверки. По анонимным обращениям граждан проверки запрещены, а если гражданин настаивает на проверке и приводит веские аргументы, то он должен быть готов дать показания свидетеля в суде.

И в конце Данута Рыжикова обратила внимание бизнесменов, что изменился порядок обжалования проверок. Сегодня жаловаться нужно руководителю или вышестоящей организации того органа, который назначил проверку. И не затягивать, так как на обжалование дается только 10 дней.

В конце прошлого года и в начале этого у объектов хозяйствования было и еще остается много вопросов насчет Таможенного союза с Россией и Казахстаном. Прокомментировала ситуацию **Инна Харламенкова, заместитель начальника Управления тарифного регулирования и таможенных платежей Государственного таможенного комитета:**

- Начну с того, что на сегодня мы пока еще находимся в стадии формирования Таможенного союза, и решение о том, что территории стран России, Беларуси, Казахстана будут объединены в единую таможенную территорию, будет приниматься на уровне глав государств после выполнения конкретных условий, прописанных в соглашении об объединении в единую таможенную территорию, тогда начнется свободное перемещение товаров, - прокомментировала Инна Харламенкова.

А что касается ставки ввозных таможенных пошлин, отмеченной 699-м Указом Президента, то, как сказала Инна Харламенкова, с 1 января они не применяются, так как теперь во всех трех странах действует Единый таможенный тариф.

Павел БЕРЕСНЕВ, «Звезда», № 16(26624).

У ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БОЛЬШОЙ ИНТЕРЕС К СОЗДАНИЮ И РАЗВИТИЮ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДСТВ

В 2010 году государство продолжит борьбу с импортом, в том числе путем замещения его отечественными товарами. Органы госуправления рассчитывают на активное вовлечение в их производство представителей среднего и малого бизнеса, сообщил в ходе организованного Минским столичным союзом предпринимателей и работодателей «информационного дня» начальник главного управления промышленности, транспорта и связи Минэкономики Владимир Дерновой.

По его словам, экономическим обоснованием такой государственной политики является сохраняющийся дисбаланс внешнеторгового сальдо страны в пользу импорта. Намеченный в т.г. рост ВВП на 11-13%, в том числе на 10-12% в промышленности, также диктует необходимость поиска новых союзников в реализации амбициозных планов.

С другой стороны, интерес к партнерству проявляет и бизнес. МССПР, как сообщил на встрече его председатель Владимир Карягин, ставит задачу в 1,5-2 раза увеличить участие субъектов малого предпринимательства в различных производственных проектах, в частности, в рамках промышленной субконтракции. Кризис обострил ситуацию на рынке, в итоге даже загруженные сейчас работой компании осознают хрупкость нынешнего положения. И переход в производственную сферу служит дополнительной гарантией их хозяйственной стабильности.

Обоюдное стремление к партнерству государства и бизнеса вылилось в создание ими в 2009 г. при Минэкономики рабочей группы по вопросам импортозамещения, которая призвана координировать этот процесс. Входящий в нее В.Дерновой сообщил, что отраслевые и региональные органы госуправления формируют перечни импортозамеща-

ющей продукции, которая востребована подведомственными предприятиями. Например, концерн «Беллепром» уже включил в перечень продукцию, закупаемую ОАО «Камволь», ОАО «Моготекс», ОАО «Гронитекс», ОАО «Полесье», РУПТП «Оршанский льнокомбинат» и др.

Брестский облисполком включил в такой перечень, в частности, фруктово-ягодные наполнители, концентраты экзотических фруктов, перец молотый, гвоздику, кориандр, корицу, лавровый лист, мускатный орех, пищевую добавку «Пекельфит», пленку «Ленкавер» для творога, фольгу для масла, упаковку типа «Тетра Пак» для молока и соков, термоусадочную пленку, насосы пищевые центробежные, Гомельский - трубы из металлов и полимеров, металлопрофили, чугунные вентили и задвижки, радиаторы, шпатлевки для малярных работ.

Даже беглый анализ показывает, что далеко не вся продукция, импортируемая на сегодняшний день из-за рубежа, может быть замещена. Скажем, концентраты экзотических фруктов или лавровый лист для отечественного пищевого производства вряд ли сможет когда-либо произвести у себя ввиду неподходящих климатических условий. Что же касается обувных гвоздей, застежек, подошв, каб-

луков, ножей, кусачек, которые регулярно импортирует ОАО «Труд», или фурнитуры металлической в ассортименте (замков, ручкодержателей, колец, рамок, люверсов, пряжек), ввозимых в нашу страну ОАО «Галантея», то эти товары или хотя бы часть из них вполне могли бы производиться и у нас, в т.ч. предприятиями малого и среднего бизнеса. Данную продукцию сегодня в основном изготавливают китайцы, причем на предприятиях, открытых в России, Казахстане, других странах. Возможно, и белорусские предприниматели смогли бы удивить отечественный легпром своей хозяйственной смекалкой.

Наша новейшая экономическая история, кстати, располагает подобными примерами. Скажем, резидент брестской СЭЗ ООО «БелИНЭКО» в прошлом году организовал производство полиуретановой монтажной пены, которая до недавнего времени полностью импортировалась. Менее чем за год «БелИНЭКО» возвел завод, создав рабочие места для 75 человек. Новое предприятие планирует ежегодный выпуск более 10 млн. баллонов монтажной пены. Как полагают его владельцы, этого достаточно, чтобы не только полностью удовлетворить потребности белорусского рынка, но и релизывать продукцию за пределы страны. На предприятии также производят очиститель пены и упаковку для нее - жестяные аэрозольные баллоны.

Удачно вписалось в процесс импортозамещения житковичское ОАО «Сатурн-1». Его собственники создали предприятие на площадях местного моторостроительного завода и занимаются разра-

боткой рабочей документации (чертежей, техпроцессов, управляющих программ для станков с ЧПУ), изготовлением штампов для холодной штамповки, сборкой конструкций для машиностроения, Белорусской железной дороги, Минского метрополитена, «Беларускалия». Если прежде эти гиганты ввозили специфические детали и конструкции зарубежного производства, то сегодня часть заказов выполняется в Житковичах, где «Сатурн-1» обеспечил работой около 100 местных жителей.

Нет сомнения, что инициатива органов госуправления по обнародованию перечней импортозамещающей продукции и приглашению белорусского бизнеса к созданию и развитию отечественных производств раньше или позже будет иметь результаты. Во всяком случае интерес к ней, по словам В.Карягина, у предпринимательского сообщества большой, участники анализируют представленные товарные позиции, оценивают свои возможности, прежде всего финансовые.

Кстати, участие в импортозамещении не предполагает государственного субсидирования проектов, поскольку это, как подчеркнул в своем выступлении В.Дерновой, противоречит международным правилам, договоренностям Беларуси с другими странами. В то же время бизнесу органы госуправления обещают помощь в виде административного ресурса. Например, окажут содействие в поиске необходимых производственных площадей или привлечении кредитных ресурсов.

Иван МИХАЛЕВИЧ, «Экономическая газета», №9 (1326).

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ". г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА, 11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ

ОРГАНИЗАТОРЫ ПРОЕКТА «СОДЕЙСТВИЕ РАЗВИТИЮ МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ» ВЫРАЗИЛИ БЛАГОДАРНОСТЬ В АДРЕС СЮЛ «РКП»

Исполнительный Директор общественного объединения «Агрэкоктур» Нина Карпинчик и председатель правления ПК «Консультационно-финансовый центр «Взаимопомощь» Игорь Микульчик приняли участие в организации и проведении семинара для индивидуальных предпринимателей, который прошел в рамках проекта «Планируй свое будущее». Семинар, состоявшийся в г.Бресте, завершил серию встреч, направленных на повышение финансовой грамотности региональных предпринимателей. Ему предшествовали подобные мероприятия в городах Бобруйск, Витебск и Гомель.



НА СНИМКЕ: председатель правления ПК «Консультационно-финансовый центр «Взаимопомощь» Игорь Микульчик, исполнительный Директор общественного объединения «Агрэкоктур» Нина Карпинчик.

Приветствуя участников семинара, глава представительства Минского Транзитного Банка в г.Бресте Николай Филоненко отметил актуальность проекта «Планируй свое будущее» в Брестском регионе: «Трудно переоценить актуальность и важность темы данного проекта. Поэтому с особой гордостью отмечу, что МТБанк стал одним из первых банков, который не только обратил внимание на проблему, связанную с финансовой грамотностью индивидуальных предпринимателей, но и вплотную занялся ее решением. Мы открыты для наших нынешних и потенциальных клиентов и готовы вести подробный диалог с любым из представителей малого и среднего бизнеса: начинающего проконсультируем и научим рационально использовать банковские продукты, а тех, кто в бизнесе не новичок, поддержим нашими кредитными программами, предложим услуги, которые помогут сократить

текущие издержки и сделать бизнес более прибыльным. Благодарим за помощь в проведении семинара Республиканскую конфедерацию предпринимательства и лично Нину Захаровну Карпинчик, а также Брестский экспериментальный центр Комитета по труду, занятости и социальной защите Брестского облисполкома».

Представители МТБанка, проекта Национального Банка и ПРООН «Содействие развитию микрофинансирования в Республике Беларусь» и ПК «Республиканский микрофинансовый центр», являющиеся организаторами проекта, уверены, что действия по повышению уровня знаний белорусских предпринимателей положительно скажутся на успешности белорусского малого бизнеса в регионах и в целом на экономическом развитии нашей страны.

Соб. инф.

ПРОГРАММА «КАРТА ГОСТЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ»

«Карта гостя» - широко распространенный в Европе инструмент привлечения туристов и приема иностранных гостей. Это вопрос престижа страны и удобства туриста или гостя. «Карта гостя Республики Беларусь» - это Коалиционная программа лояльности «АУТОНЕЛР» с набором целого комплекса услуг, ежедневно востребованных туристами и гостями как внутри страны, так и за ее пределами. В Программе уже более 100 организаций, которые обеспечивают свыше 360 точек приема карт внутри страны. За пределами республики Беларусь карта принимается в Российской Федерации, Украине, Латвии и Литве. В Республике Беларусь участниками проекта стали: ведущие банки и страховые компании; универмаги, магазины; медицинские центры; клубы и казино; кафе и рестораны; гостиницы; крупнейший оператор мобильной связи в РБ и самая большая транснациональная компания - оператор топливного рынка, имеющая более 2000 автозаправок в России, 700 в Украине и более 76 в РБ, а также многие другие. Круглосуточная информационно - диспетчерская служба незамедлительно обеспечивает пользователей карты в справочном режиме необходимой информацией о правилах применения карты, услугах оказываемых в рамках Программы и т.д. Краткая информация на русском и английском языках находится во вкладыше-приложении к каждой карте. Более подробная информация размещена в буклете - навигаторе. Полная информация о Программе, новости, адреса и телефоны, услуги, планы-схемы размещения точек приема карт и т.д. на сайте оператора Программы www.mah.by. Информация и новости по Программе регулярно обновляются, что даёт возможность пользователю своевременно получать всю необходимую информацию по Программе. Участие в проекте является своеобразным знаком ка-

чества для предприятия, а карта - мощным маркетинговым инструментом, который направлен на привлечение новых клиентов и удержание действующих, стимулирование новых покупок товаров и услуг. Карты эмитируют участники Программы. На каждой карте размещен логотип соответствующего предприятия (фирмы). Каждый участник сам решает, каким образом эмитированные им карточки распространяются, определяет размер и условия предоставления им предпочтений. Участники Программы обладают правом размещать информацию о своей компании услугах и предпочтениях на сайте компании, в круглосуточной службе поддержки и печатных приложениях, каждый участник несет юридическую ответственность в рамках законодательства РБ за взятые на себя обязательства и достоверность предоставленной им информации.

В основу «Карты гостя Республики Беларусь» заложена уникальная технологическая платформа, позволяющая, как персонализировать карту, так и принимать ее к обслуживанию по факту предъявления; интегрировать карту с любым программным обеспечением; вести учет клиентов и при необходимости работать с кассовым оборудованием.

Программа разработана на базовой платформе «Карта гостя города Минска» и внедрена в тесном сотрудничестве с Министерством спорта и туризма, Министерством иностранных дел, министерством торговли, Министерством культуры и Администрацией Президента Республики Беларусь. Программа «Карта гостя Республики Беларусь» будет использована в качестве апробированного и эффективно действующего маркетингового инструмента обслуживания туристической инфраструктуры на Чемпионате мира по хоккею в 2014 году. Подробности по тел.298-24-41/47

Соб.инф.

ПРИГЛАШАЕМ К УЧАСТИЮ

«МАКАНИ КОУЧИНГ ЦЕНТР» НАУЧИТ РЕШАТЬ ПРОБЛЕМЫ

9 апреля член СЮЛ «РКП» ООО «Макани Коучинг Центр» проводит познавательную встречу с предпринимателями, учредителями, руководителями и специалистами предприятий с элементами тим-билдинга. Тема: «Развитие креативности. Новые подходы к планированию». Вы познакомитесь с техниками для повышения гибкости мышления и превращения идей в конкретные практические планы. Сможете принять участие в работе групп над бизнес-кейсом, которая пройдет в формате конкурса на

самое креативное решение. Для того, чтобы бизнес-кейс был максимально приближен к реальности, сообщите организаторам встречи о задачах или трудностях, с которыми сталкиваетесь в ходе развития своего бизнеса. Затем будет выбрана наиболее интересная «задача», или несколько из них скомпонованы вместе, и готовое решение проблемы будет получено прямо в ходе встречи. Подробности по тел. 298-24-41

Анна Карпек

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ -- НА ЗАМЕТКУ

ГОТОВЬ САНИ ЛЕТОМ, А ПАСПОРТ В СТРАНЫ ШЕНГЕН.?

Новый визовый кодекс Европейского союза, который вступает в силу с 5 апреля нынешнего года, регламентируя посещение стран Шенгенского пространства, внесет существенные изменения в порядок оформления виз, а значит - в подготовку к поездкам для белорусов, направляющихся в эти государства. Информация Европейского Союза о новом Кодексе была получена Министерством иностранных дел Республики Беларусь по дипломатическим каналам. У ответственного бизнеса прибавится хлопот в выездах к своим европейским партнерам.

Главные изменения, которые наступят уже с 5 апреля 2010 года:

Выезд в страны Шенгена, включая ассоциированные государства (Австрия, Бельгия, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Исландия, Испания, Италия, Латвия, Литва, Люксембург, Мальта, Нидерланды, Норвегия, Польша, Португалия, Словакия, Словения, Финляндия, Франция, Чехия, Швейцария, Швеция, Эстония), и оформление шенгенских виз станут невозможными, если Ваш паспорт выдан более 10 лет

назад (то есть ранее 2001 года). Кроме того, в паспорте должно быть не менее двух чистых страничек с надписью «ВИЗА» (статья 12 Визового Кодекса ЕС).

Ваш паспорт должен быть действителен не менее трех месяцев с момента даты предполагаемого выезда из страны пребывания - участницы Шенгенского соглашения (статья 12 Визового Кодекса ЕС).

К примеру, если виза запрашивается с 5 апреля, а в том или ином государстве Шенгенского пространства Вы планируете пробыть до 15 апреля, то Ваш паспорт должен быть действителен не менее чем до 15 августа. В противном случае шенгенскую визу Вам не оформят.

Консульские учреждения (посольства) зарубежных стран не возьмут к рассмотрению визовое заявление гражданина Беларуси, если у него в паспорте использованы все странички, на которые ставятся штампы о въезде/выезде в Шенгенское пространство либо если 10-летний срок действия его паспорта истек. Чтобы оформить в таком случае новую визу, гражданину Беларуси потребуется обратиться в подразделение по гражданству и миграции органа внутренних дел (по месту своего жительства) за справкой, которая удостоверяет причину отмены паспорта (в связи с израсходованием страничек, по возрасту и др.). Можно обратиться в тот же орган внутренних дел с просьбой оставить на руках паспорт с действующей визой. Тогда гражданин Беларуси будет иметь два паспорта: один - с действующей визой и аннулированными остальными страничками, другой, новый - выданный в связи с обменом. После этой процедуры можно обращаться в зарубежные консульские учреждения.

Оформляя визу с 5 апреля 2010 года, гражданину Беларуси придется сдавать отпечатки пальцев. При подаче первого ходатайства он будет обязан лично явиться в зарубежное посольство, чтобы представить свою фотографию (или отсканированное изображение) установленной посольством формы и отпечатки 10 пальцев. Эти данные будут действительны не более 59 месяцев. От дактилоскопии освобождаются лица, у которых нет пальцев, и дети до 12 лет. В случае временной невозможности сделать отпечатки пальца (травма, царапина и др.) следует предоставить справку о причинах временной невозможности исполнения процедуры. Проходить ее тогда придется при следующем обращении в посольство.

Визовый Кодекс ЕС очень скоро вступит в силу. Белорусским предпринимателям придется не только внимательно проверить свои паспорта, но и заблаговременно позаботиться, в случае необходимости, об их обмене, заранее планировать свои посещения стран Шенгенского пространства, серьезно готовиться к визовым процедурам или постараться пройти их до 5 апреля. Ваши временные затраты на внешнеэкономическую деятельность в Европе увеличатся. Альтернативой может стать только ограничение своих выездов странами СНГ, редкого европейского «вне Шенгена», а также Азии, Африки и Латинской Америки.

Подробная информация о Визовом Кодексе ЕС: www.mfa.gov.by, TUT.BY

Инга Орлова.

ЕВРОПЕЙСКОЕ ГРАН-ПРИ-1

19 марта в Минском Дворце Спорта пройдет самый престижный бойцовский турнир в истории Беларуси: «Европейское Гран-при К-1». На один ринг выйдут представители разных ударных видов спорта. Победитель выйдет в мировой финал К-1 и обретет планетарную известность. В соревнованиях выступают лучшие спортсмены Японии, Нидерландов, Польши, Румынии, Латвии, Литвы, России, Украины и Казахстана. Беларусь представит 7-кратный чемпион мира по тайскому боксу Виталий Гурков - один из лидеров молодежного общественного объединения «Спортивный клуб Патриот».

Международные турниры К-1 имеют высочайший рейтинг в мире. Возможность увидеть бои К-1 живую имеют жители лишь нескольких стран

Японии, Франции, Нидерландов, Кореи, Польши и США.

Трансляции турнира будут осуществляться по телеканалам EUROSPORT, Viasat Sport, TBS (Япония), HDNet (США), Megasport, PRO TV и по десяткам других.

Одним из организаторов турнира К-1 выступает МОО «Спортивный клуб Патриот».

Предприниматели, которые хотели бы стать партнерами в проведении соревнований, могут обращаться по тел. 8(029)676-64-80.

ПРИГЛАШАЕМ К УЧАСТИЮ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФОРУМ В КРЫНИЦЕ ОТМЕТИТ 20-ЛЕТИЕ

В нынешнем году международный экономический форум в польском городе Крыница-Здруй - юбилейный. Он пройдет с 8 по 19 сентября 2010 года в двадцатый раз, под лозунгом «Европа после Лиссабона - стратегия для будущего» и предложит участникам обсудить влияние Лиссабонских соглашений на дальнейшее развитие Европейского сообщества, бизнеса и международного сотрудничества. Ожидается, что в этом саммите примут участие свыше двух тысяч гостей из стран Евросоюза, СНГ, США, Ближнего Востока, Центральной Азии - представители власти, дипломаты, ученые, банкиры, промышленники и предприниматели. В юбилейном году состав участников и гостей Крыницы обещает быть особенно интересным.

Кроме четырех пленарных сессий, на форуме запланировано более 100 дискуссионных семинаров, которые традиционно пройдут по 10 тематическим направлениям: макроэкономика, бизнес и управление, топливо и энергетика, регионы, новая экономика, общество, международная политика и безопасность, Евросоюз и его соседи, государство и реформы, наука и культура.

Намечены выступления известных общественных деятелей, «круглые столы», национальные и региональные презентации, деловые встречи, а в часы досуга - широкая экскурсионная и культурная программа, в том числе - авторские встречи, концерты, показы ки-

нофильмов, деловые клубы. В день открытия экономического форума, в торжественной обстановке состоится вручение его наград в номинациях «Человек года Центральной и Восточной Европы», «Фирма года Центральной и Восточной Европы», «Новая культура новой Европы».

Посланцы деловых кругов Беларуси восемнадцать раз участвовали в крымичских экономических форумах. В нынешнем году СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимателей» и ОО «Минский столичный союз предпринимателей» традиционно приступили к формированию новой делегации, которая станет свидетелем и участником юбилейных торжеств, встреч и дискуссий на гостеприимной крымичской земле. Форумы в Крынице всегда обогащали каждого из приезжающих в этот небольшой и уютный городок, расположенный в 140 километрах южнее от Кракова, новыми идеями, контактами, полезным опытом и убедительными стимулами для деловой активности, профессиональной деятельности.

Подробную информацию о юбилейном саммите и участии в нем представителей деловых кругов Беларуси можно получить по тел. (017)298-24-76, 298-37-31, 298-24-38.

ОО "МИНСКИЙ СТОЛИЧНЫЙ СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И РАБОТОДАТЕЛЕЙ". г.МИНСК, ул.СЕРАФИМОВИЧА,11, о.104, тел. (017)298-24-38/49/50/52. WWW.ALLMINSK.BIZ

В 1990 году супруги Евгения Бочурная и Владимир Журба учредили ООО «Виторжье» (г.Новополоцк, Витебская область).

Четыре года потребовалось, чтобы построить двухэтажное административно-бытовое здание, цех по производству стальных изделий и производству светильников, здания магазина со столовой, гараж на 12 автомашин, арочный склад для хранения и предпродажной подготовки хозяйственных товаров и строительных материалов, бетонную площадку для хранения и торговли металлопрокатом. За это же время введено в строй подсобное сельское хозяйство с огородом и садом, выращен питомник с плодовыми деревьями и ягодными кустарниками. Были организованы производство и ремонт мягкой мебели, действовала станция технического обслуживания. Оборудован единственный в Витебской области цех хранения и бутылирования подсолнечного масла. Фирмы осуществляли в больших объемах импорт в РБ красок, стеклянной и фарфоровой посуды, обоев, линолеума, подсолнечного масла. Все эти годы супруги работали практически по 12-16 часов в сутки.

Постепенно годовая оборот предприятия в рублевом эквиваленте достиг миллиардной отметки. 9 ноября 2005 года началась проверка финансово-хозяйственной деятельности ООО «Виторжье». Она продолжалась по 20 января 2006 года. По её итогам было выявлено, что ООО «Виторжье» имеет некоторую кредиторскую задолженность перед поставщиками товаров. Нарушений же действующего законодательства, тем более уголовного, проверкой не обнаружено.

Тем не менее, 13 декабря 2005 года против Евгении Бочурной возбуждают уголовное дело, 31 марта 2006 года её заключают под стражу.

Впереди было 119 судебных заседаний, 65 этапов, четыре гололодки в местах лишения свободы.

ХРОНИКА СОБЫТИЙ

8 ноября 2006 года начались судебные слушания по уголовному делу Евгении Бочурной по обвинению ее в совершении преступления, сначала предусмотренного ст.209, затем ст.210 УК РБ.

21 июня 2007 года Витебским областным судом вынесен приговор: шесть лет лишения свободы за злоупотребление служебным положением с конфискацией имущества и поражением в гражданских правах по ст.424 УК РБ.

18 сентября 2007 года судебной коллегией Витебского областного суда действия Бочурной Е.М. в очередной раз перекалвалифицированы на ст.242 УК РБ, определен срок наказания - два года лишения свободы, отменено решение о конфискации имущества, восстановлены гражданские права, искли исключены из приговора за неподведомственность, так как все они уже рассмотрены хозяйственными судами по взаимоотношениям субъектов хозяйствования.

27 декабря 2007 года - освобождение из-под стражи по амнистии в соответствии с Указом Президента РБ.

4 января 2008 года - повторно заключена под стражу без предъявления нового обвинения, на основании Постановления президиума Витебского областного суда от 26 декабря 2007 года. В постановлении говорилось, что «исходя из объема обвинения, следует признать, что назначенное обвиняемой наказание не соответствует принципам уголовной ответственности в силу мягкости и при новом судебном разбирательстве суду следует учесть данные обстоятельства».

18 февраля 2008 года - первое судебное заседание по возобновлению уголовного дела Бочурной Е.М. Обвинение по ст.210 УК РБ, приостановление судебного разбирательства, затем обвинение по ст.424 УК РБ.

9 декабря 2008 года обвиняемая доставлена в зал судебных заседаний, где ее знакомят с приговором, согласно которому Бочурная Е.М. приговаривается по ст.424 ч.3 УК РБ к 6 годам лишения свободы с конфискацией имущества и лишением права занимать организационно-распорядительные должности, связанные с руководством деятельностью учреждений, организаций, предприятий, их структурных подразделений, заниматься деятельностью на предприятиях, учреждениях и организациях любой формы собственности, связанной с заключением и исполнением договоров, сроком на 5 лет, искли удовлетворены частично.

17 апреля 2009 года состоялось заседание Судебной коллегии по уголовным делам Верховного суда РБ по рассмотрению кассационной жалобы Бочурной Е.М. на приговор Витебского областного суда. Приговор изменен - Бочурная Е.М. признана виновной в совершении преступления, предусмотренного ст.216 ч.2 УК РБ (нанесение имущественного ущерба без признаков хищения), и приговорена к 3,5 годам лишения свободы в УК общего режима, искли удовлетворены частично.

8 октября 2009 года Евгения Бочурная освобождена из ИК-4 г.Гомеля, отбыв в местах лишения свободы 3 года и 6 месяцев.

Евгения Михайловна, по итогам ревизии, положившей начало событиям, были установлены факты наличия кредиторской задолженности. А Вас пытались привлечь к ответственности за хищение. Что называется, «пощупайте разницу».

Ни на одной из страниц моего 82-томного дела нет сведений о фактах хищений, в которых я была бы виновна. Фактов хищений не обнаружено и не доказано. Потому что их не было и в жизни. Настоящие же, не выдуманные хищения, начались после моего заключения под стражу. Расхищались наши фирмы...

-Кем?

На имущество и товарно-материальные ценности предприятий был наложен арест. А ответственность за их сохранность ни на кого не была возложена. Я, как известно, находилась под стражей, а муж занимался разрешением моего и своего уголовных дел в Витебске и Минске. Фирмы начали разваливаться. Люди поувольнялись. Территория площадью в два гектара осталась без охраны. С 15 декабря 2005 года по 16 февраля 2006 года была изъята в 4 приема папки, коробки и мешки вместе бухгалтерская и другая финансовая документация. Судам изъятые документы представлены не были, не смотря на мои многочисленные ходатайства об этом, их местонахождение в настоящее время неизвестно, а ведь это около 30 000 листов документов, которые подтверждают хозяйственную деятельность предприятий за период с 2002 по март 2006 года.

Изъятие всей документации, в том числе и в продовольственном магазине, принадлежавшем ПКФ «МИГ-ЛТД» ООО, было проведено без постановления. Я, как известно, просто перечислила количество папок и всё. Это развязало руки некоторым недобросовестным работникам. Начали разворовываться продукты в магазине, на складах, а те, что оставались целы, пришли в негодность, похитители разукрупняли автомобильную технику.

На мои письменные заявления в правоохранительные органы - я и мой супруг их подавали шесть раз - о необходимости организации охраны имущества и ТМЦ ООО «Виторжье» и привлечение к ответственности лиц, виновных в хищениях, ответа не поступало.

Предприятия имели задолженность по налогам к моменту возбуждения уголовного дела?

До 1 января 2006 года задолженность отсутствовала полностью. А вообще за 2001-2006 годы заплачено более миллиарда рублей налогов. ПКФ «МИГ-ЛТД» имело даже переплату по налогам. Но вернуть её не было возможности, потому что изъята бухгалтерская документация, как следовало из заявления антикризисного управляющего, сделанного в ходе судебного заседания, восстановлению не подлежала. На фирму постоянно приезжали десятки физических и юридических лиц для получения справок, от-

четов, зарплаты, налогов, передачи претензий, но как можно было удовлетворить их требования, не имея документации. Не было возможности сделать расчет переплаты НДС в сумме 60,45 млн. рублей, дебиторской задолженности от 80 до 100 млн. рублей от государственных предприятий.

Как отреагировали Ваши деловые партнеры на возбуждение уголовного дела?

Никто из них не предъявил ко мне претензий по собственной инициативе. Они знали, что со временем наши предприятия вернут долг. Но по поручению следственной группы нашим партнерам были разосланы письма. В письмах предлагалось заполнить бланки заявлений по привлечению меня к уголовной ответственности за то, что я якобы путем обмана и злоупотребления доверием, заключив договор на поставку товара, завладела им, а взятые на себя обязательства не выполнила и оплату не произвела. В общем, деловых партнеров превратили в свидетелей - доносчиков. Все они заявили, что суть их претензий ко мне сводится к несвоевременной оплате за товар, поставленный в адрес субъекта хозяйствования. Однако некоторые руководители (их меньшинство) написали заявления, заполнив пустографки. На суды же, которые проходили с ноября 2006 года по декабрь 2008 года, ни один из руководителей не явился, а ведь суды извещали их неоднократно надлежащим образом.

Значительная же часть руководителей предприятий вообще отказалась от подобных заявлений, предпочитая, как и следует по закону, решать подобные вопросы в хозяйственном суде.

В ходе судебного заседания прозвучали обвинения в том, что финансовое положение фирмы не позволяло исполнять взятые на себя договорные обязательства.

Определение платежеспособности оговорено законодательством РБ. Оно определяется расчетом и подтверждается под-

там ничем не подтвержденной кредиторской задолженности мне инкриминировались, затем перекалвалифицировались семь раз статьи УК РБ, а именно: ст.ст.209, 210, 427, 424, 242, 210, 424, 216.

Ни КРУ, ни предварительное расследование так и не определили сумму кредиторской и дебиторской задолженностей, и не дали это сделать нам, изъяв документы, как ООО, так и ИП, включая и черновики. Меня же лишили возможности разобраться в этих цифрах, заключив под стражу.

У Вас не создалось впечатления, что существует некий сговор, участниками которого почему-то решили загнать Вас в ловушку?

Нет. Ведь были и структуры, которые вели себя в данной ситуации с достоинством, присущим профессионалам. Учитывая создавшуюся ситуацию и то, что фирма после возбуждения уголовного дела в отношении меня фактически была лишена возможности осуществлять хозяйственную деятельность, ИМНС по г.Новополоцку подала в Хозяйственный суд Витебской области заявление о рассмотрении вопроса о банкротстве. Однако ИМНС настаивала и на защитном периоде и на восстановлении платежеспособности.

3 января 2006 года заявление ИМНС было рассмотрено и решено, что высветлять всё на свои места должен временный управляющий высокой квалификации. Мы ведь от долгов не отказывались.

10 мая 2006года. Определением Хозяйственного суда Витебской области временным управляющим был назначен Назаров Виталий Александрович, но к выполнению своих обязанностей он почему-то не приступил, имущество не принял, инвентаризацию имущества не произвел, и вообще на предприятии не появлялся.

1 августа 2008 года, то есть через два года после завершения защитного периода, определением Хозяйственного суда Витебской области производство по делу об экономической несостоятельности (банкротстве) ООО «Виторжье» было возобновлено.

ЕСЛИ НЕВИНОВНЫ, ЗАЩИЩАЙТЕСЬ!



линными бухгалтерскими документами субъекта хозяйствования, которые были изъяты, но суду представлены не были, как мною указывалось выше. В моем уголовном деле расчеты никто не производил ни в ходе проверок КРУ, ни в ходе судебных заседаний, а так-предположили, так как больше предъявить мне было нечего.

А между тем, из наших магазинов поступала выручка, остаток товара на складах предприятий значительно превышал сумму долга по заключенным договорам, постоянно перечислялись денежные средства в счет погашения задолженности.

Оснований для объявления банкротства, ликвидации не было, мы собирались активизировать свою деятельность.

Было организовано производство мягкой мебели, автосервис, начато активное проведение энергозачетов, работа по обеспечению государственных крупномасштабных строек оборудованием, строительными материалами. В 2004, 2005 годах проводилась работа по обеспечению системы исполнения наказаний Республики Беларусь продуктами питания, фирмой "МИГ-ЛТД" ООО был открыт первый продовольственный магазин. Рассматривались другие перспективные проекты.

По бизнес-планам, определенным собранием кредиторов 14 сентября 2005 года, планировалось полностью погасить кредиторскую задолженность в течение 2006 года. Для этого был заключен кредитный договор с РРБ банком, осуществлены поставки подсолнечного масла, создан единственный в области цех разливочного масла, зарегистрированы бренды на его бутылирование в торговую промышленную палату.

В моем уголовном деле рассматривалось менее 3 процентов сделок, осуществленных ООО «Виторжье» в 2002-2005 годах, и то полностью или частично неисполненными оказались договоры, по которым товар получался во второй половине 2005 года, так как вмешательство в незаконную хозяйственную деятельность предприятий неправомерными действиями правоохранительных органов, в том числе изъятием в нарушение УПК всех документов ООО «Виторжье», лишили нас возможности исполнить взятые на себя обязательства.

- Какая сумма Вам инкриминировалась?

В прениях, состоявшихся 7 июля 2007 года, была названа цифра 2 662 469 000 рублей, потом эта сумма менялась более шести раз и ни одна из них судебным следствием не была подтверждена. Почему она прозвучала в прениях - непонятно. Вообще цифры «хищений» высчитывались каким-то странным способом. Приведу только один, чрезвычайно показательный пример. Как-то на мероприятии, которое проводилось представителями белорусского бизнес-сообщества в Витебске, директор одного из заводов предложил нам гвозди, которые его предприятие приносили только убыток. Они привозили товар сами, и сами забирали наш товар. И, тем не менее, мне было предъявлено обвинение в хищении почти 10 тонн гвоздей.

В ходе судебного заседания рассматривались товарно-материальные ценности, поступившие на ООО «Виторжье», и изначально инкриминируемые мне, как похищенные. В результате выяснялось, что все они реализовывались по совершенно прозрачным схемам. Что оставалось делать?! За период с декабря 2005 года по апрель 2009 года, не поверите, я была обвинена последовательно по шести статьям УК РБ, то есть по одним и тем же фак-

- На этот раз повезло с антикризисным управляющим?

Увы... Управляющим по делу был назначен Владимир Пукало. Ему было определено принять в ведение имущество и дела должника, провести инвентаризацию и оценку имущества, провести первое общее собрание кредиторов, провести анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия, представить суду заключение о финансовом состоянии и платежеспособности должника, принять от руководителя должника, бывшего управляющего бухгалтерскую и иную документацию, печати и штампы, материальные и иные ценности должника, а также выполнить другие действия в соответствии с Законом «Об экономической несостоятельности (банкротстве)».

Однако господин Пукало появлялся на предприятии только дважды: 22 августа и 3 сентября 2008 года. На предприятии он пробыл в общей сложности около 2-х часов. Связаться с ним было невозможно - на телефонные звонки он не отвечал, а его помощник давал невнятные объяснения.

- Но с ним всё-таки удавалось поговорить?

Когда все-таки удавалось, он сообщал, что не может приступить к выполнению своих обязанностей, потому что отсутствует документация, активным поиском которой он занимается в КГК по Витебской области, в КРУ по Витебской области, в Витебском областном суде, в прокуратуре Витебской области, и нигде не может ее найти. Почему-то он, как и его предшественник, приезжал на территорию предприятия именно в то время, когда моего мужа там не было, хотя оба управляющих заранее предупреждали о времени отсутствия мужа.

14 октября 2008 года в 11.00 в актовом зале Хозяйственного суда Витебской области Пукало должен был провести первое собрание кредиторов должника. На собрание он явился с опозданием на два часа, сославшись на ремонт автомобиля. Являясь кредитором на собрание не обеспечил - явились только два кредитора из сорока двух, указанных в реестре.

Причем, Пукало составил реестр кредиторов, включив в него даже те организации, которые в договорных отношениях с ООО «Виторжье» не состояли. Из-за этого сумма исковых требований к ООО «Виторжье» увеличилась более чем на 65 миллионов рублей.

- Как прошло собрание кредиторов?

На собрании Пукало сказал, что сегодня в КГК по Витебской области ему выдадут акт ревизии. Как мне стало известно из достоверных источников, на знакомство с актом, который состоял из 160 листов текста, у него ушло 15 минут. Тысячи цифр, номеров ТТН, договоров, актов сверок, справок от предприятий... Он подписал этот акт - не имея документации, не зная финансово-хозяйственной деятельности предприятия, реального положения дел, реального размера кредиторской и дебиторской задолженности, сведений о наличии товаров на складах. И это несмотря на то, что определением Хозяйственного суда Витебской области таких полномочий ему предоставлено не было. Этот акт был приложен к моему новому обвинению от 3 октября 2008 года задним числом.

Копию акта на руки Пукало не получил, а мужу заявил, что акт ревизии будет предъявлен мне и возражения на него я должна дать в течение пяти дней. Я находилась в СИЗО-2 г.Витебска, в камере площадью 12 м², где отсутствует вентиляция, где искусственное освещение, при котором просто невозможно читать и пи-

сать, где даю пищу, которую невозможно есть, где одновременно едят, спят, курят, отправляют естественные надобности 10 человек. В таких условиях нужно было за пять дней дать возражения на акт ревизии, состоящий из сотен страниц, тысяч цифр?!

Второму антикризисному управляющему я «обязана» тем, что в моем обвинении от 3 октября 2008 года стали фигурировать 72 новые товарно-транспортные накладные и 121 новый договор, которых ранее в материалах уголовного дела не было. Из-за этого сумма в перепредъявленном мне 3 октября 2008 года обвинении была увеличена более чем на 600 миллионов рублей.

В общем, вместо того, чтобы восстановить деятельность фирмы, оказать ей помощь, и всячески содействовать тому, чтобы её директор на свободе смогла продолжить погашение кредиторской задолженности, Пукало поступал с точностью до наоборот.

Было бы закономерно, если бы его отстранили от исполнения обязанностей.

- Так и произошло.

В связи с тем, что ИП А.В. Пукало ненадлежащим образом исполнял свои обязанности, предусмотренные ст.76 Закона «Об экономической несостоятельности (банкротстве)», хозяйственный суд Витебской области вынес определение от 26 ноября 2009 года освободить его от исполнения обязанностей антикризисного управляющего по делу об экономической несостоятельности (банкротстве) ООО «Виторжье» и привлечь к административной ответственности.

По запросу Департамента по санации и банкротству МЭ РБ была представлена кандидатура другого управляющего в производство по делу об экономической несостоятельности (банкротстве) ООО «Виторжье».

Мы верим, что новый антикризисный управляющий будет, как и положено профессионалу, действовать добросовестно и ответственно, неукоснительно соблюдая требования законодательства.

- С какими планами Вы вернулись домой?

Пребывание в местах лишения свободы я воспринимала подобно ученому - врачу, который, намереваясь выяснить, как повлияет новое лекарственное средство на больных, предварительно испытывает его на себе. Только вместо лекарства я изучала нашу пенитенциарную систему. Сейчас я досконально знаю, как должен вести себя человек, которому предъявили несправедливое обвинение и дали срок. Уже на следующий день после возбуждения моего уголовного дела я занялась изучением кодексов, стремясь выяснить, какое же преступление мною совершено.

На всех 119 судебных заседаниях я вела самостоятельно вела защиту. В ходе судебных разбирательств мною заявлено несколько сот ходатайств, заявлен отвод судье, написаны в соответствующие инстанции жалобы на адвоката, которая фактически не исполняла свои функции. Как результат - переквалификация, различные сроки наказания, различные дополнительные наказания по одним и тем же ничем не подтвержденным фактам наличия кредиторской задолженности у субъектов хозяйствования, при том, что ни по одному инкриминируемому мне эпизоду я не участвовала в сделках, не вела переговоров, не подписывала договора, никогда не была на предприятиях - поставщиках, не получала товар, не распоряжалась им и в силу многочисленных должностных обязанностей директора в большей части даже не знала об их движении. Все сделки совершались соответствующими службами предприятия. Оправдания я пока не добила, но занимаюсь этим в настоящее время.

В местах заключения работала со своим делом по 8-10 часов в сутки и очень хорошо изучила право: уголовно-процессуальное, хозяйственное, гражданское, земельное и другие.

Вероятно, первое, на что Вы обратили внимание, это ст.11 Международного пакта о гражданских и политических правах, принятого на Генеральной Ассамблее ООН 16 декабря 1966 года и ратифицированного Республикой Беларусь. В соответствии с этой статьей «Никто не может быть лишен свободы на том только основании, что он не в состоянии выполнить договорные обязательства»...

Да, при вынесении мне приговора эта статья и ещё четыре статьи Пакта были грубо нарушены, тем более, что рассматривались договорные обязательства не мои, как частного лица, а руководимого мною предприятия.

Поэтому я намерена доказать свою полную невиновность, добиться реабилитации.

Кроме того, я помогаю и буду помогать людям, которым, как и мне, предъявлены неправомерные обвинения. Если человек знает, что невинен, он обязан защищать своё доброе имя, свою репутацию, бороться за свободу, отстаивать свою собственность. Обращаясь со словами поддержки ко всем, кто попал в безвыходную, на первый взгляд, ситуацию я искренне советую: защищайтесь!

Любовь СВЕТЛАНОВА
Фото автора.

БИЗНЕС ДОЛЖЕН ЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ СПОКОЙНО

4 марта 2010 года состоялась республиканская селекторная пресс-конференция, в ходе которой журналисты получили ответы на вопросы, связанные с тем, что при СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства» планируется создание «Центра защиты прав собственности, руководителей и предпринимателей».

Как отметила заместитель директора ЦЗП, член ОО «МССПР» Евгения Бочурная, целью создания Центра является достижение такого результата, при котором представители бизнеса должны быть уверены в стабильности и действенности правовой базы страны и в целесообразности вложения предпринимательского капитала во все сферы её экономики.

Центр призван наладить «обратную связь с предпринимателями, руководителями субъектов хозяйствования - членами бизнес-ассоциаций с целью не только оперативного получения информации о возникающих у предпринимателей проблемах, но и реагирования на нее».

Евгения Бочурная также сообщила, что деятельность ЦЗП как одного из профильных комитетов при СЮЛ «РКП» будет развиваться по следующим направлениям:

- информирование госслужб о проблемах бизнеса в сфере покушения на собственность, коррупционном давлении на участников экономической деятельности, принятии противозаконных решений государственных органов и организаций;
- представительство и защита прав и законных интересов своих членов в государственных органах и организациях, в том числе - в судах;
- обеспечение защиты предпринимателей, руководителей и юридических лиц от коррупционного давления и незаконных захватов предприятий и иного имущества;
- содействие разрешению деловых споров;
- содействие внедрению мировых стандартов прозрачности во взаимоотношениях представителей бизнеса, законодательной, исполнительной и судебной власти;
- содействие расширению применения досудебных процедур защиты права собственности в Республике Беларусь;
- содействие укреплению законности экономической деятельности, ее социально-правовой защищенности;

Центр приглашает к сотрудничеству в вопросах утверждения неприкосновенности частной собственности в соответствии с законодательством Республики Беларусь на условиях верховенства права и привлечения общественного внимания к проблемам защиты прав руководителей и предпринимателей на всех уровнях с целью сохранения, продолжения и развития бизнеса.

Пресс-центр ОО «МССПР», СЮЛ «РКП»

Есть ли у нас время на медленные танцы?

Вопросы приватизации с участием бизнес сообществ: состояние, проблемы, перспективы и предложения

Автор статьи после окончания МРТИ (ныне БГУИР) по специальности инженер-конструктор-технолог радиоэлектронной аппаратуры работал на разных должностях предприятий бывшего Минрадиопрома, в организациях и органах управления различных уровней Беларуси. В частном бизнесе 17 лет. Занимался антикризисным управлением, привлечением инвестиций, разработкой и защитой бизнес планов, созданием СП. Сейчас является соучредителем и одним из руководителей научно-производственной компании ЗАО «КААС Технология», разрабатывающей и производящей электронные интеллектуальные датчики для автопрома и других отраслей народного хозяйства, безотмычные паяльные флюсы и компьютерные программы для менеджмента предприятий малого и среднего бизнеса. Председатель собрания акционеров, заместитель директора по развитию научно-производственной компании «КААС Технология». С 2009 года член Совета, а с 2010 - Вице-председатель ОО «МССПР». Сегодня многие говорят о реструктуризации и приватизации государственных предприятий. Активно формируется крупный частный капитал. Есть ли место в модели, построенной только на крупном, монопольном капитале, малому и среднему бизнесу? В проекте Платформы-2010 отмечается, что «национальный бизнес готов к честной, ответственной реструктуризации собственности, ее широкой народной приватизации». Готово ли к этому Правительство? Судя по всему, пока не совсем. Между тем, наиболее активная часть населения - предприниматели - не без оснований надеются, что руководство страны будет считать приоритетным участие белорусского бизнеса в реструктуризации и приватизации не только объектов сферы торговли и услуг, но и производства. По крайней мере, неэффективного, убыточного и маргинального. Об этом и других смежных проблемах малого и среднего бизнеса Беларуси в свете грядущей приватизации республиканской и муниципальной собственности, взаимоотношениях с властью рассказывается в материале Алексея ПЕПЕЛЯЕВА.



На чём основаны надежды

Задумавшись вопросом. На чём основаны надежды бизнес сообществ, что государство, в отличие от прежних лет, всё же прислушается к призывам учесть его интересы при грядущей приватизации? Не претендуя на бесспорность, скажу, что надежды должны питать сегодня не только юношей. Откуда оптимизм? Прежде всего:

- На характере, содержании и результатах многих неудачных попыток Правительства провести широкую приватизацию.

- На критической риторике, оценках и выводах руководства страны в отношении приватизации, проведённых у соседней.

- На здравом смысле, ответственности перед народом и потомками тех, кто разрабатывает правила игры, будет организовывать, анализировать, контролировать все приватизационные процессы и принимать решения.

- На том, что почти половина предложений бизнес сообществ, изложенных в Платформе прежних лет было реализовано или принята во внимание.

- В конце концов на элементарной инстинкте самосохранения нации, её руководителей и субъектов, которые должны чётко уяснить, что детские игры заканчиваются и начинается самый серьёзный этап в развитии страны. Когда на кон может быть поставлен её уклад жизни, суверенитет и независимость. Такими вещами не шутят. Потому что обратной дороги в вопросах приватизации может уже и не быть.

- Ведь собственность всегда защищалась всеми доступными способами. И все знают из старой и новой истории, чем заканчиваются попытки таких переделов. Из *Первого закона общественного развития* Макиавелли следует, что оказывается есть вещи пострашнее гражданских войн и революций. Это бездумный народный бунд. И прежде чем вершить судьбы миллионов и всего общества кое-кому не мешает познакомиться хотя бы с данным творением этого феодала и мыслителя прошлого. Тем более, что в его помощь за сотни лет развалили не одну империю и династию.... В том числе и на наших глазах....

Из истории постановки вопроса

В создании национальных богатств Беларуси и её промышленного потенциала принимали участие многие поколения жителей Беларуси, получая при этом гроши и искренне надеясь на светлое будущее. Можно согласиться, что всех сегодня осчастливить не получится. Да и, может быть, не все заслужили.... Но было бы высшей мерой справедливо, если бы хоть самые деловые из наших граждан, доказавшие это на деле, сумели воспользоваться плодами грядущей приватизации. Естественно, создавая новые рабочие места, гарантированно платя налоги, расширяя современные производства на благо всего общества, а не только своей семьи.

Есть ли у нас такие ответственные и высоко нравственные люди, способные развить своё дело не в ущерб обществу? Конечно, есть. Давайте более внимательно посмотрим по сторонам. И ещё раз вернёмся к списку наших наиболее успешных частных предприятий, где директора состоялись и как руководители, и как бизнесмены, и как люди. Пока же, к сожалению, из тех же СМИ складывается впечатление, что если такие и есть, то только исключительно среди руководителей госпредприятий и субъектов Парка высоких технологий. Как будто без перекосов у нас уже ничего освещать и не могут.

С таким однобоким подходом, освещением и принижением роли предпринимателей, есть опасность, что даже самые удачные из них, скажем, занятые разработкой и производством сложных и востребованных изделий, останутся за бортом приватизации. Ибо сегодня, как выясняется, ты можешь на что-то рассчитывать, только если у тебя есть большие деньги. А таких денег у большинства из них нет. Хотя треть всех налоговых поступлений в стране поступает, как раз от частного сектора, занимающего по численности работающих лишь 9 процентов.... И здесь ножницы. И одновременно вопрос - почему же частник у нас в стране несёт в 3 раза более тяжёлое налоговое бремя? Потому что более эффективно работает, существует некий разговор против него или не может преодолеть стереотипы прежних лет, когда слово *кооператор* было ругательством? Это и к вопросу о социальной справедливости и ответственности.

А кто там идёт?

Так уж сложилось в стране, что у нас нет своих долларовых миллиардеров. Да и насчёт миллионов полной ясности нет. Скромничает? По крайней мере, каких-то заявлений на эту тему журнала Форбс по Беларуси встречать не приходилось. Нет больших запасов углеводородного сырья? Очевидно. А что тогда-то и было в недрах Пolesье - выкачала труба «Дружба» ещё в 60-80 годы прошлого века. Забыли! Удобно было - какая экономия на транзите! Руководство СССР думало - а чего зря ток палить и через всю страну чёрное золото гнать? Всё ж кругом общее, так сказать, в масштабах единого нх комплекса.... Логистика сейчас называется - у одних. И склероз - у других. Безотносительно к этому зафиксировав данность - умные, способные и талантливые люди у нас есть, а больших денег у них нет. В расчёт же, судя по заявлениям и первым шагам Правитель-

ства, ничего другого приниматься не будет. Только деньги. Ибо только они нужны для наполнения бюджета, а скоро - и возврата долгов.... А был ли у нас другой период?

В своё время много и, в целом, наверное, справедливо критиковали грабительско-жульническую приватизацию, прошедшую в отдельных постсоветских странах. Говорили много правильных слов и заверяли, что уж в Беларуси всё будет совсем по-другому. Большинство, конечно, верило и надеялось на какую-то часть общенародного пирога достанется и им. И вот наступает час «X». И что мы видим? По учрежденным Правительством правилам и создавшейся обстановке к нам скорее всего, придут именно те, кого у нас так усердно критиковали - носители крупного олигархического капитала из соседних государств. Что в лихие 90-е у себя *под лавкой* напихали нефть....

Но сюда ведь придут не только деньги. С ними придут и другие отношения, и другой уклад, и другие подходы, и другие понятия.... Все у нас к этому готовы? А какие эти «*другие*» можно практически ежедневно наблюдать в криминальных сводках СМИ, телевизионных репортажах с мест рейдерских свхаот заводов, выставок товаров узкого потребления для миллионеров и в гламурных глянцево-журналах. И услышать в бесконечных увещаниях и призывах про необходимость большей социальной ответственности собственников. Так какие же у нас основания полагать, что новые хозяева белорусских предприятий (которые к ним, *извините, ни ухом, ни рылом....*) в большей степени прислушаются к аналогичным заклипаниям наших руководителей? Ни-ка-ких.... Игра может пойти по отработанному во многих странах сценарию: бедные беднеют, богатые богатеют. И разница в доходах одних перед другими не в 4-5 раз, как в цивилизованной Швеции, а в сотни и тысячи раз.... А это и есть лучший детонатор социального взрыва.

Из недавно опубликованных в СМИ данных следует, что 8 из первой десятки российских миллиардеров по версии журнала Форбс так или иначе уже обозначили своё присутствие в Беларуси, ведут здесь бизнес и, как говорится, с низкого старта, по отмахке судей, готовы к участию в нашей приватизации. Конечно, спасибо им за внимание и такую высокую оценку менталитета и творческого самозабвенного труда граждан страны, но наш местный бизнес пока к соревнованию такого уровня без каких-либо гандикапов со стороны Правительства не готов. Это тоже данность. И реалии.... как любил говаривать первый и последний президент СССР.

Кстати, ещё не факт, что в купленные объекты кто-то и что-то будет инвестировать.... В ряде случаев приватизированные предприятия просто закрываются и распродают. Таким образом, можно легко устранить конкурента и захватить его рынок. Вы не видели такие предприятия-призраки? Вам повезло. Хотите посмотреть - далеко ездить не надо.... К примеру, некогда современный цементный завод в Молдавии, построенный французской фирмой. И ею же и *убитый*.... Одни голые стены и сквозняки остались. Да и поближе можно найти....

Имитация или действие?

Нельзя сказать, что власти все эти годы сидели, сложа руки в вопросах приватизации. Кое-что делалось - принимались Указы, законы, постановления, говорилось и писалось много умных слов. Но у меня при этом не уходило ощущение, что действия больше имитировались. И это заменяло у них само действие. Что бы с виду всё было, как у *больших*. А там, мол, посмотрим.... И как следствие, почти все апробированные варианты приватизации по результативности оказались близки к нулю. Ну, прямо однойцовой близнецы. Либо неэффективны, либо скомпрометированы, либо сошли на нет, либо не начались, либо отложены до лучших времён. Ну вот, к примеру, в середине февраля по совету МВФ было заявлено о возможности приватизации каких-то 34-х ОАО. Каких? На каких условиях? Какова балансовая стоимость, начальная, рыночная? Снова нет ясности.

Что бы разобраться в хитросплетениях нашей родной приватизации через акционирование, давайте сначала посмотрим, что говорится, на *весь цивилизованный мир*. А как там у них? И для чего это им надо? Читаем в умной книге: *акционирование применяется с целью привлечения инвестиций в предприятие и укрупнение капитала*.... Благо дело. А что у нас? В большинстве случаев средства акционеров, так или иначе, изымаются в бюджет страны. А кому ж ещё, если 90-99 процентов акций при акционировании оказалось у государства? Не заслужили работники большего, мало работали....

Вроде логично. Но уповите разницу. Наши трудовые коллективы, в конечном счёте, при такой приватизации получают только почётное право и обязанность платить дивиденды по акциям, в дополнение к налогам. Вот и *ёк* оборотка со всеми вытекающими последствиями. Отсюда и рост цен, и стагнация. Одно дело приватизация сотовых операторов Белсел, Велком и МТС. Где такие подходы, наверно, оправданы. Но совсем другое, когда в дело пойдут наши всенародные любимцы. Скажем, гиганты автопрома. И у каждой отрасли своя специфика, и свои скелеты в шкафу. А у нас всех под одну гребёнку.... И какого благосного дождя можно ждать от такой, извините, приватизации? И для чего голова нашим дорогим руководителям и уп-

равленцам дадена? Наверно, не только, чтоб с умным видом думать, и соображать.... А это получается разные вещи.

Поэтому, если задаться вопросом: а какой же вариант нашей приватизации мне больше нравится? Я бы ответил - ни один. Потому что не из чего выбирать. В каждом свои заковыки и загогулины, и исключения из правил. Которые у нас, уже по традиции, важнее самих правил. А потенциально новых собственников всегда подстерегают, как минимум, две опасности. Первая - ... и вторая - И все из оперы, *не хотите по-плохому, по-хорошему будет хуже*.

Что в сухом остатке чеховой приватизации?

Что бы ни быть голословным, пройдёмся по всем вариантам апробированной у нас приватизации, и попытаемся уловить квинтэссенцию её состояния.

Начнём с первой попытки государства - так называемой базовой чеховой приватизации, которая столь красиво начиналась, что многие искренне поверили в неё. Спустила много лет большинство думает, что она уже завершилась. Напрасно. Она продолжается. И замучила, похоже, всех *от прудления до прудления*, больше некуда. Породив множество неэффективных собственников, таких же предприятий, череду уголовных дел с ПРИФ и апатию. Воспоминания о приватизационных чехах, чеховых аукционах, льготах одним и запретах другим, списках в сберкассах наиболее *хромых* предприятий вызывают сегодня у большинства населения исключительно горькую усмешку. Отношение к ним сегодня примерно такое же, как к ваучерам А.Чубайса в России. О чем говорит тот факт, что за год в этот *мартиролог* добавилось всего одно предприятие? А ведь планировалось, что это и есть краеугольный камень белорусской честной приватизации. Но не тянет она пока на столь высокий уровень наших надежд. И не потому что нашему *помятому* народу столько не обещай, ему всё мало, а потому что уже ничего и не обещается. Бобик содох....?

Нужен ли эффективный собственник?

На заре белорусской романтической приватизации считалось крайне нескромным, чтобы у руководителя государственного предприятия после его акционирования оказалось много акций. Их, по задумке наших директивных органов, у всех должно было быть примерно одинаково. А то, что директор, имеющий больше остальных акций, - эффективный собственник, никого тогда не волновало. Опыт же человечества нам не указ.

Между тем, по мировым меркам, чтобы быть эффективным руководителем, надо иметь хотя бы порядка 10-12% акций. Многие толковые директора предприятий госсектора и за меньшее их количество тогда реально пострадали. Были вынуждены продать излишки своих акций, оставить посты, уйти в никуда и ни с чем. Только, может быть, с хроническими расстройствами здоровья. Кто-то потом попал в депутаты, кто-то в оппозицию.... Выбор был не велик.

При этом в большинстве случаев, как выяснилось позже, бразды правления своими предприятиями почему-то передавались или вороватым наёмникам, или обыкновенным честолюбцам, или бесталанным карьеристам. Время было такое - популизма и разгильдяйства, на фоне тотальной демократизации. И выборов - всего и вся. То, что во всём мире было благом для коллектива (*иметь руководителя с нормальной долей собственности*), у нас считалось, в лучшем случае, нескромным, а в худшем - превышением полномочий и чуть ли не преступлением.

А сейчас наши государственные мужи прорезали и пытаются найти эффективных собственников, чтобы поставить их руководителей таких вот *опущенных* предприятий. Уже и бывшие врачи в дело идут.... Да желающих особо-то и нет среди *свядомых*. Пуста скамейка запасных. Затрулили мы свой золотой фонд государственных руководителей, почти истребили *соколки*, как класс, своими же руками. Откуда ж теперь в своём отечестве взяться грамотным и способным людям с деньгами, достаточными для участия в приватизации госпредприятий. Среди бывших руководителей их практически нет.... Да и время берёт своё. Это - главный момент.

Когда некоторые руководители предприятий в узком кругу начинают жаловаться на свою трудную жизнь, я их понимаю, жалею и искренне сочувствую. Всё так. Но при этом всегда почему-то вспоминаю историю про одного мужика, который очень хотел стать директором, всё бежал, сутелся и, наконец, стал им. Это и стало мужичине справедливым наказанием....

Кредиты или инвестиции?

Есть и второй аспект проблемы, о которой надо честно сказать. Если мы хотим понять, что творится в реальном секторе экономики Республики Беларусь. И докопаться до истинных причин, почему же в наш госсектор слабо идут прямые иностранные инвестиции? А мы тут в СНФ на душу населения на последних местах. Только просьба не путать с кредитами. Которые многие у нас толи по непониманию, толи по доброте душевной, а может и по злomu умыслу, тоже называют инвестициями. Сбивая с толку и себя, и население. Что же сдерживает многих богатых иностранцев, как говорится, из технологически развитых стран? Кредиты не вопрос, дадут! Прямые инвестиции - надо уж очень постараться. Но нет в мире следствия без причин.

А истинных причин, в общем-то, и не особо много. Хотя и про них у нас почему-то почти никогда не принято говорить. Будто боимся обидеть кого-то, скромничаем или храним, как военную тайну от буржуинов. Не уверём эти преграды на пути, так и будем продолжать толочь воду в ступе. И друг друга уговаривать, то про улучшение инвестиционного климата, то про либерализацию с модернизацией. Так и до нового токсикоза недалеко....

У нас что является самоцелью? Войти в какой-то там эфемерный кружок стран «Топ-30» или всё-таки построить нормальную и эффективную экономику для людей? Думаю, всё же второе.... Первое - всего лишь средство и своеобразный индикатор возможностей. Ну, войдём мы в золотую тридцатку, а дальше что? На *двадцатку* курс будем держать? Что с ней делать? И не надо при этом забывать, что излишняя оптимизация от нашей *печки* препятствует эволюции.

Что душит в объятиях инвестора?

Итак, главная причина, почему в sineоку не ринулись инвесторы. Как некогда в далёкие страны Юго-Восточной Азии. Мы же ближе? Да и не резинировый же Китай. По площади пригодной для жизни это же всего три Беларуси. Как ни странно звучит, помимо холода, кроется она, по моему мнению, в пресловутой *памяркоунасці* и *гипер скрупулезности* наших чиновников. Причём, если у немцев - это достоинство, то у нас - недостаток. И им тут до нас ой как далеко. Одна наша *селянская* смекалка чего стоит. О чём речь?

Да, мы ж любого будущего инвестора просто задушим от избытка чувств и внимания уже на первом этапе отношений. Как бы только у него потом не вышло чего такого и этакого.... Наши умельцы-чиновники для этого целый ритуал придумали. Назовём его примерно так - *порядок утверждения бизнес проектов или планов при создании СП для предприятий с государ-*

ственной долей собственности, скажем, в СЭЗ. По задумке вроде бы и приватно, а по сути и форме, когда выкинешь, - форменное издевательство.

Судите сами. Встретился директор нашего госпредприятия, к примеру, на выставке в Ганновере с потенциальным инвестором. Поговорили по делу, понравились друг другу. У них же там тоже не сахар - рентабельность всего-то 7%, в лучшем случае.... И всё у этого немецкого инвестора есть и деньги, и оборудование, и технологии, и даже с сырьём и сбытом поможет. И типа, ударили по рукам, пива попили.... Быть СП! Но рано новый немецкий товарищ радовался, да и наш директор погорчился. Ничего может и не получится.... Дело даже до создания СП может не дойти. Почему? Мне тоже, как пытливому следопыту прошлого века, это было интересно узнать. Начало ж - половина всего, а тут такой облом....

Судите сами. Разве мыслимо сделать нашему директору рядового предприятия то, что ему предлагается. Даже если немец на всё согласен и закроет глаза на массу других предлагаемых ему неурезанных. Типа -

- *оценки уставной доли завода в 15-20 млн. USD за холдовый, панельный корпус с травой и кустами на крыше, и вечными сквозняками;*
- *убыточным балансом белорусского партнёра;*
- *социальными непрофильными довесками в виде пары общежитий (где работников завода меньше трети);*
- *пары детских садов без детей работников;*
- *городским ДК на балансе;*
- *а последнее время - ещё и колхоза.*

Я уже не говорю про одни из самых требовательных в мире инструкций наших нормтехконтролей, проектировщиков, строителей, рай- и гор- СЭС, структур МЧС, Атомнадзора.... Это же немисливо. А все согласования пройти? А получение лимитов на энергию: газ, электричество и т.д.? Кто всё проходил, тот знает. Что это стоит в прямом и переносном смысле. Да у нас порой стены корпуса из сэндвич панелей дешевле купить и построить, чем потом их покрасить *особой* противопожарной краской, что б угодить требованиям бдительного сотрудника МЧС, наследника легендарного Карацупы. Объединяйтесь, люди! Смотрите: ноль - это ничто, но два ноля уже кое-что значат....

Вы видели, образно говоря, *плачущего* от бессилия иностранного инвестора, который пришёл к губернатору с докладом, что хочет свернуть дело, хотя его фабрика-игрушка в одной из СЭЗ уже была почти построена? Мне пришлось.... Сжалился, вошёл в положение и дал ему два бесплатных совета. И буквально назавтра у него всё сдвинулось с мёртвой точки. И ворающийся с акцентом по русски Валтерс опять стал похож на улыбчивого добродушного иностранца. А посоветовал я ему не то, что кто-то подумал. *Во-первых* - взять на работу бывшего чиновника, курирующего до пенсии городское строительство. И, *во-вторых* - переключить договор с проектным институтом, добавив туда пункты о всех согласованиях, надзорах, квотах на энергию и др. Цена договора выросла незначительно - всего на 7-10%. Но, как говорится, *быстро дело закипело и пошло в два часа*. Даже помощь губернатора не понадобилась. Хотя у нас и они тут порой здоровье подрывают....

Но до всего этого создателям СП с госпредприятием надо ещё дожить, пройдя первый подготовительный этап. А что здесь им предлагалось? Вроде мелочь - сделать бизнес-план по специальной методике и согласовать его в профильном министерстве. А также - в Минфине, Минэкономике, МИДе и Госконтроле Республики Беларусь. На закуску.... Так вот я не знаю, что какой-то рядовой директор это смог пройти или хотя бы попытаться. Это практически невозможно. Желание вылезать в инвестиционный бой почти у всех директоров пропадает уже на этапе знакомства с требованиями нормативных актов. Отсюда и потухший взгляд, и отсутствие высоких мечт.... А все мысли у них в основном про выплату зарплаты и выполнение валовых показателей. Типовые же ежегодные бизнес-планы *без денег* для министерств и исполкомов они уже делать научились. Так жить нельзя, но мы ж, к сожалению, похоже, по-другому пока и не умеем.

Конечно, у нас были созданы отдельные СП по специальному решению Правительства или Указа. К примеру, на том же Мозырском НПЗ и Могилёвском Химволоке. Но почему-то одно уголовное дело приходит там, на смену другому? Вот откуда истоки хронического неосвоения представленных огромных льготных кредитных линий от той же Австрии, Китая и других стран. И разве можно обвинять в этом наших бедных директоров своих убыточных предприятий. Просто миссия у них практически невыполнима....

Вот как получается, когда сложнейшую систему вхождения иностранного капитала на предприятия нашей страны поручают подготовить бывшему преподавателю совершенно дружки наук и асу тотального контроля. Как приготовить, так и поели. Чего ж теперь обижаться.... Только вот время ушло, тему почти сгубили и воспитали большой отряд трусливых руководителей.... *Не орлов*, как сказала бы про них одна из героинь Ноны Мордюковой. И что с этим будем делать?

У нас, конечно, есть относительно удачные случаи продажи долей государства тех же сотовых операторов или Белтрансгаза, но ведь это совсем другие истории, под другие цели и задачи заточенные. А на мотовезовозводе история ещё и не закончилась, как и на часовом.... И будет просто замечательно и удивительно, если заявленные там планы сработают. Ведь не работали они на тех же «Белмедрепаратурах», Лидской лако-краске, Белпромпроекте, ряде консервно-сушильных заводов и других ОАО, где государством под разными предлогами была проведена деприватизация. Ситуация немножко могла бы стабилизироваться после отмены, т.н. золотой акции. Но, к сожалению, осадок у потенциальных инвесторов остался. И сколько же нужно время, что бы всё забылось....?

По минному полю предпринимательства

Теперь для полноты картины несколько слов о предпринимателях, с которыми у зарубежных инвесторов открыт дело получается намного быстрее. Порой и бизнес плана не требуется, хватит толкового экономического обоснования. И это правильно - когда рискуешь своими деньгами, хочешь быстрее, без огласки и анонсов прийти на рынок и сделать «удар кабана». Мировая практика - называется.

Считается, что из всего взрослого населения только 5-7% могут создать и успешно продвигать своё дело, т.е. быть эффективными руководителями частных предприятий. Остальные могут быть кем угодно - как прекрасными инициативными исполнителями, так и людьми, привыкшими работать только под неусыпным контролем. И таких, кстати, в родном отечестве развелось уже немало.

Окончание на 6-й стр.



Есть ли у нас время на медленные танцы?

Вопросы приватизации с участием бизнес сообществ: состояние, проблемы, перспективы и предложения

Окончание. Начало на 5-й стр.

Когда у наших людей вначале 90-х появилась возможность заняться своим делом, многие так и сделали. У кого-то получилось лучше, у кого-то хуже. Появился слой тех, кто и составил эти пресловутые 5-7%. И что с ним сделали? Навалились всем миром, и уменьшили поголовье этих «миродедов» в разы. Кто-то устал бороться и сложил крылья, кто-то уехал в соседние страны, кто-то пошёл в наём, а кто-то - под статью за какие-то прегрешения. Разве проблема для ушлого проверяющего найти зацепку или «звено, за которое потом можно вытянуть всю цепь»? С нашим расплывчатым и дуалистическим налоговым законодательством это не проблема. Было бы желание, или указание....

Но большинству просто отбили охоту предпринимательства частой сменой законов и правил, проверками, штрафами, чрезмерными налогами, да и в целом негативным отношением государства к частникам. Пример, приснопамятное Постановление СМ №911. Оно ж, похоже, одним спинным мозгом придумывалось с помощью рефлексов Павлова - типа «фас». Это, если по Фрейду. А сейчас вот грянул кризис, и спохватились чиновничий люд, надо развивать частный сектор.... Это уже - по Марксу, Смиту и Гегелю. Только он, мол, надежда и опора белорусского народа. Во многом они правы. Но как это сделать? Господа чиновники у нас же под другое дело изначально были заточены, с молоком матери.... Вот и разговаривают порой с тобой про либерализм экономики (или ту же аренду) с *фигой в кармане*. Не все, конечно.

Вот аппаратчики и одно окно придумали, и уведомительный принцип родили, и льготы предлагают, и налогообложение упрощённое, и кредиты дешёвые.... Но даже, если, поддавшись уговорам, мы срочно нарастим ряды своих предпринимателей (*возможно, придётся в это сословие и палки кого-то уже загонять*), они всё равно будут влачить жалкое существование. В лучшем случае - отработавшая просто нечеловеческую аренду (*если это про Минск*) и минимальную ЗП сотрудникам. И вряд ли наши бедолаги долго выдержат конкуренцию с *соколами* Абрамовича и К⁰. Время естественного, эволюционного развития малого и среднего бизнеса в нашей стране почти ушло. Торговый капитал так и не успел превратиться в производственный, это уже по Марксу и Энгельсу....

10. Что в арсенале наших приватизаторов?

Штрих пунктирами остановимся на их не сработавших вариантах приватизаций или их попытках. Много тут особо не попишешь - работы кот наплакал.

Начнём с *передачи акций в доверительное управление*. Нет результатов, да и как они могли быть, если практически ничего никому не передавалось. Сгноим, но частникам не отдадим. Вот - обветшалый лозунг прежних лет, греющей, похоже, сердце и большинству нынешней генерации чиновников. А найдутся ли у нас желающие через пару-тройку лет вообще взять что-то даже бесплатно? Вопрос? Безусловно! Но и проблема....

Тот же самое с *льготной продажей акций* работникам при акционировании. Урезана (или резко ограничена) с выходом Указа №605 от 10 ноября 2008 года по ее запрету согласно списка на огромном количестве предприятий. Об этом ниже. Не лучше обстоят дела с *безвозмездной приватизацией госсобственности*. Если не считать какие-то мелкие, низкорентабельные или убыточные предприятия, выставленные на эту процедуру давним-давно и никого не интересующие. Процедура (как и сама собственность) фактически заморожена, и вымирает, как мамонты. В том же городе солнца - Молодечно около 100 тысяч м² ждут новых хозяев. Не найдутся они - год-два и всё начнёт разрушаться....

Дальше по списку - *продажа акций* ОАО. На лучших предприятиях страны она была запрещена, вернее, на них был наложен мораторий. Многие из этих предприятий уже перестали быть лучшими, и влчат непонятно какое существование. И если бы не спасительная аренда, нам бы никаких антикризисных управляющих уже не хватило (ни частных, ни государственных), а судьи хозяйственных судов вообще давно бы перешли бы на 3-х сменную работу.

И что осталось в запасе на сегодня? Какие формы приватизации ныне в чести? Какой туз в кармане? Увы - только один. *Продажа акций за большие деньги*.... Вылезай, брат белорус - приехали. Твой номер - последний. Как видим, выбор у нас не очень велик. Вернее, его почти нет.... Конечно, отсутствие вариантов - тоже вариант, но самый худший.

А давайте теперь более внимательно посмотрим, как выглядят накануне приватизации, выставленные на *линейку готовности*, скажем, около 100 объектов Минпрома согласно «Перечня республиканских унитарных предприятий, при преобразовании которых в открытые акционерные общества принадлежат Республике Беларусь акции не подлежат продаже на льготных условиях за денежные средства и обмену на именные приватизационные чеки «Имущество» по Указу №605 от 10 ноября 2008 года «О некоторых вопросах приватизации республиканских унитарных предприятий»? Да, примерно одинаково плачевно. Как гайки одного размера....

К примеру, в Минске не первый год агонизирует несколько некогда мощных предприятий с известными брендами. Цехи пустуют, их коллективы распухли. Но в заводоуправлениях остались «лучшие из лучших» - по несколько десятков человек во главе с директорами и их замами. Вроде, как на развод.... Все прошли *тернистый* путь маркетингов, экономистов и снабженцев.... И без Госконтроля можно сказать, что именно они больше чем кто-либо другой ответственны за нынешнее плачевное состояние своих предприятий. Хотя внешне всё может выглядеть вполне пристойно - толпы людей, неоновая реклама, подсветки зданий, стоянки машин. Только весь этот антураж процветания принадежит их арендаторам или новым собственникам....

Ну и как они встречают грядущую приватизацию? - спросит любопытный читатель. Могу утверждать - подходят к ней достаточно уверенно. Лёгко и не особо напрягаясь, элементарно жируют с аренды. И с дивидендов от созданных ими СП, по закону Паркинсона. Кто, конечно, успел это предусмотрительно сделать. Этакие современные рантье. Сократив опытных разработчиков и специалистов, по-сути, угробив некогда мощные заводы, эти люди теперь спокойно живут, и практически ни за что не отвечают. Хотя деньги на модернизацию многим из них в своё время выделялись немалые. Включая, бюджетные республиканские и союзные. Утекли же на что? На этот развал? Или в лучшем случае на создание «отвёртки»? Этот удел колониальных стран, который на постсоветском пространстве почему-то выдаётся за хай-тек.

Отдадите с одного раза, нужны ли они будут новым хозяевам? Возможно. Они же - спецы широкого профиля.... Они же тут каждый оставшийся гвоздь, как говорится, знали. Если кто-то по неосторожности увидел себя, и не согласен с такой постановкой вопроса, я готов ответить. И даже - извиниться, если всё это не про них. Но я за то, что бы всегда называть вещи своими именами.

Так вот дай сейчас отмахну этим *згуртованям*, так они совместно с наиболее подготовленными чиновниками быстро всё оставшееся и приватизируют. Это же Минск.... А потом ещё и перепродадут, с пользой для себя. Ничего другого, кроме этого они уже, похоже, делать не умеют - ни эффективно руководить, ни что-то разработать, ни произвести, ни продать продукцию. Доказали уже и словом, и делом. Вернее - бездельем. Девальвировали. Конечно, им помогали ничего не делать. И не они одни виновны, что произошло с их заводами.

Так не бывает, что результаты плачевны, а виновных нет. Вот такой, к сожалению, вырисовывается грустная картина в преддверии широкой приватизации многих известных предприятий в Минске. Ещё менее радостна жизнь коллективов из Перечня на периферии. Там, как правило, нет ни СП, ни арендаторов.... Стоят огромные корпуса по 5, 7 и даже 10 тысяч м², скучая по людям. Ожидание долгожданных инвесторов на большинстве предприятий из вышеупомянутого списка, к сожалению: оптимизм, дошедший кое-где уже до абсурда.

Что делать?

Есть ли другое, более справедливое продолжение событий, чем начинающаяся агонизация и стагнация ряда предприятий? На взгляд членов Совета МССПР, конечно, есть. Иначе б и не предлагалась Правительству наша «Платформа-2010».

Ну, во-первых, в рабочем порядке, спокойно и без кампанейщины разобраться в развале отдельных предприятий, гремящих некогда на весь Союз. Никто, естественно, не призывает кого-то обязательно посадить на цугундер, а вот поставить на место надо! И дать оценку, и отстранить от дальнейшего участия в процессах приватизации тоже. Работать в частном секторе ведь никому не возбраняется, если умеешь, конечно, что-то делать.

Думаю, определённая доля вины за состояние дел на подведомственных субъектах лежит и на некоторых отраслевых концернах и министерствах. По оценкам академика Никитенко чисто с бумагами и *говорением слов* у нас так или иначе работает 1,5 млн. человек. Не много ли для республики, некогда позиционирующей себя сборочным цехом большой страны и аграрным краем? Легендарный конь *Болливур* уже не может везти столько чиновников. И если на них распространить Закон Гарднера, гласящий, что 85% людей любой профессии некомпетентны, чем не прекрасный повод более внимательно посмотреть на всю нашу армию управленцев с точки зрения профпригодности. Недавно об этом же заявил и Президент Республики Беларусь А.Г. Лукашенко. Возможно, у многих столоничальников скоро появится реальная возможность (а может и необходимость) влиться в нестройные ряды предпринимателей Беларуси. И на себе испытать все прелести и пресс *наиболее весомых плодов* своей прежней работы и вкус предпринимательского хлеба.

А, во-вторых, освободившиеся и пустующие помещения (*или хотя бы их часть*) на определённых конкурсных условиях распределить между отдельными бывшими работниками этого предприятия, района или города. Как вариант, скажем, за чисто условную плату, номинальную цену акций, аренду с последующим выкупом или по другому законному методу. Не всеми работниками, конечно, и не для перепродажи. А только теми, кто не растерялся, когда прижало, и сумел создать свое работоспособное малое или среднее предприятие. Тем более, если его работники сами разрабатывают, сами производят и сами успешно реализуют свою продукцию. Обеспечивая и импортозамещение, и экспортируя продукцию за рубеж. При этом нередко арендуя нужные им офисные и производственные помещения у тех же свежеспеченных рантье за немалые деньги.

Я уже много лет пытаюсь узнать, почему офис в центре Парижа или Берлина с оргтехникой и мебелью стоит дешевле, чем пустой в Минске с неким евроремонт? Кто объяснит? Алчность? Дурость? Желание отбить за год когда-то вложенное? А если здание 50 или 75 лет? Чем не тема для обсуждения на общественном ТВ или в самых массовых газетах?

Если кому-то не нравятся замусоленные в СМИ слова кооператор, фирма или предприниматель, не вопрос - давайте назовём их по-другому. Дело ж не в названии. К примеру, субъект технопарка или кластера. Звучит не хуже, чем субъект силиконовой долины. Вот и готовое предложение в развитии Платформы-2010. В каждом областном центре и Минске создать до 2012 года на базе одного из предприятий, не вписавшихся реалии текущего момента, свой Технопарк новейших технологий или нечто похожее. Навер-

но, хватит уже бывшие цеха наших заводов отдавать под Торговые дома, бутики и другие точки реализации иностранного ширпотреба. Дайте возможность запустите туда толковых инженеров и рукастых рабочих, пока не перевелись они в родном Отечестве.

Какие критерии отбора в субъекты технопарков? Назову. Попробуйте оспорить - инновационность разработок, передовые технологии, ноу-хау, мировой уровень изделий, их ликвидность на внутреннем или внешнем рынках. Вот и сравнили бы потом в короткие минуты отдыха инновационные темы от частников и чиновников. Это ж как надо не уважать свою страну и людей, что бы под видом инновационного прорыва выделить одному госпредприятию из бюджета 500 тысяч USD под выпуск *высокотехнологичного* одноразового стаканчика.... А ведь таких долгосрочных программ господдержки у нас в стране больше 100? И в каждой присутствуют свои такие же *стаканчики*, и словарь терминов.... Кто ответит за профанацию?

Условия пребывания в парке, предпочтения и налогообложение наших Кулибиных - предмет открытого заинтересованного обсуждения. Есть с кем на эту тему и посоветоваться. К примеру, с тем же академиком Жоресом Алфёровым или Владимиром Лобуновым, руководителями БГУ, БНТУ, БГУИР.... Да и с руководством наших бизнес сообществ не зазорно было бы согласовывать свои решения. Только не для близира, как это зачастую бывает последнее время, а по серьёзному, вплоть до визирования документов. Как учили....

Но нужна добрая координирующая воля руководства страны, поскольку все предыдущие попытки заканчивались ничем. Предприимчивым людям (скорее для той же галочки, чем для дела), как правило, предлагались объекты исключительно вдали от шума городского, в обезлюженных местах - коровники, лесничества, склады удобрений и.т.п.... Что ж отрицательный опыт - тоже опыт. Но Правительству надо идти по этому пути, как можно быстрее. Пока процессы деградации экономики, специалистов и населения не приняли необратимого характера. Это поднимет и престиж технического образования.

Есть и замечательная площадка для обсуждения данных и многих других вопросов - тот же общественный совет при Администрации Президента. Который, к сожалению, то ли не видит серьёзных тем для обсуждения, то ли приоткрылся до времени, взяв тайм аут аж до мая. Ну не в программе же «Выбор» с интерактивным голосованием нам обсуждать эти сложные вопросы государства при сформировавшемся за годы негативном мнении о кооператорах, бизнесменах, фирмах....

Конечно, предложения по реанимации предпринимательства схематичны, но если их облечь в правильную правовую форму, они могут стать неплохой палочкой-выручалочкой и местному населению, и стране в целом. При этом одновременно пусть будут и аукционы. Только надо иметь ввиду, что у малого и среднего бизнеса Беларуси нет таких денег, которые, как правило, хотят получить организаторы этих торгов. Дай бог, что бы нашлись желающие взять эти доведённые до ручки объекты за 1 базовую величину. Ведь его надо ещё оснастить и содержать. А кроме этого - купить, завести и установить оборудование, и пройти согласования, и найти оборотку....

Когда в той же Германии продавали такой объект за 1 у.е., там же просчитывали все варианты с немецкой педантичностью.... Почему же не довериться их опыту? В конце концов, пусть местные власти вместо аукциона устроят конкурс на лучшее использование этих помещений среди предпринимателей. Поставив во главу угла - создание рабочих мест, прибыльность, социальную значимость продукции и.т.д. Надо думать на перспективу, а не лишь про наполнение бюджета на следующий месяц. Дайте людям удочки, они сами себе наловят рыбы. Только не надо воду при этом мутить, как у нас это любят. И душить в цепках объятиях....

Кому доверить управление?

Есть и другие варианты. В тех же технологически развитых странах не считается зорным передача предприятий, поражённых даже меньшими недугами, чем наши, в доверительное управление деловым энергичным людям. А мы всё годами и десятилетиями только прикидываем да примеряемся. И если у смелого и умелого человека всё получается, то почему бы наработанные им активы не передавать в его собственность. Польза от этого будет всем - и государству, и работникам угасающих предприятий, и предпринимателям, осмелившимся и победившим хроническую болезнь с диагнозом депрессивная стагнация. Чем государство и коллектив рискует? Да ничем! Но, если лишимся лучших работников и специалистов предприятий, потеряем преемственность связи, набрать новых будет уже неразрешимая проблема. Никто не задумывался, почему в Латвии не подняли из руин РАФ и РЭФ? Деньг же там было немерено, и финансовых институтов, созданных скандинавами.... Такие коллективы обратно не собираются, тем более, когда трети населения нацелилась на работу в ЕС или уже там. Или не родилось, когда многие в конце 80-х ушли в народный фронт, и им было не до детей....

Вот почему бизнес сообщество в своей Платформе-2010, как никогда раньше, решительно заявляет - нам нужны только прозрачные и справедливые правила приватизации, если Правительство идёт на это, исчерпав все свои *домашние наработки*. При этом, повторюсь, надо дать шанс самым достойным отечественным предпринимателям проявить себя. И в первую очередь тем разработчикам и производителям, которые уже сегодня работают на мировом уровне.... Они потом сами в состоянии будут найти инвестиции, если понадобится. А скорее - инвесторы их найдут сами. Ещё и конкурс между ними можно устроить на лучшие условия.

Бизнес сообщество Беларуси видит будущее нашей страны не только в формировании сверху 50 крупных монополистических холдингов, а в создании десятков и сотен тысяч малых и средних предприятий, и десятков технопарков. Если государство создаст им необходимые условия, они создадут миллионы рабочих мест по всей стране. Главное - не чинить им бюрократических преград, защитить законом и помочь с *квартирным* вопросом, который, оказывается, портит не только москвичей.

Партнёры или конкуренты?

В прежней модели развития экономики и бизнеса большинство решений принималось сверху и доводилось донизу. Правительство в равной степени вмешивалось в работу как государственного, так и частного сектора. За малейшие нарушения предприниматели жестко наказывались. Выход из кризиса сегодня - децентрализация принятия экономических решений. В ее основе - доверие Правительству к бизнесу. В условиях полной неопределённости момента решения должны приниматься совместно, точно и быстро. Они будут адекватными и ответственными, если это будут решения бизнес сообществ и властей на местах, а не только высоких чиновников. Партнерство местных органов власти с малым бизнесом гораздо эффективнее, чем директивное управление из столицы в рамках каких-то эфемерных кабинетных мероприятий, овевяных благодатью шикарных евроремонт, освещённых изяществом мебели и поражающих воображение продуманностью интерьеров....

Несомненно, для Беларуси архи важно привлечение иностранных инвестиций. Но просто ждать прихода иностранного капитала, уповать только на привлечении в страну крупных иностранных игроков извне - значит использовать только верхнюю часть айсберга развития. Только слепые не видят усиления внешнего давления на наши национальные экономические и политические интересы. Причём, и с Запада, и с Востока. Прав классик, утверждавший, что *политика - концентрированное выражение экономики*. Думаю, сейчас, и наоборот....

К вопросу о рейдерах, пособниках и помощниках

Кто опровергнет, что иностранный капитал стремится заполучить наши наиболее перспективные предприятия и активы, порой, делая ставку на рейдерский захват ведущих предприятий страны, что не ново. В своё время мне приходилось принимать участие в отражении одной из первых таких атак в нашей стране. Когда в центре Минска за *хитрый* банковский кредит под *оборотку* в 250 тысяч USD (фактически под 450% годовых), через процедуру банкротства была попытка забрать недвижимое раскрученного предприятия на десятки миллионов. Страшная картина, когда зимой на предприятие отключено всё - электричество, вода, тепло, связь.... А главное - люди, готовые на всё, месяцами не получающие зарплату и доведённые до отчаяния.... Нет сырья, нет сбыта, нет перспектив - ни-че-го, кроме долгов и говорения слов.

И вы думаете, что от всех чиновников была помощь и понимание происходящего? Да их значительная часть фактически была на стороне рейдеров. Естественно, под благородным флагом радения за национальные интересы и верховенство законов. А чаще - под обитым демагогический треп дилетантов. А что ещё за этим стояло? История пока умалчивает. Пусть этим занимаются, кому положено. Их у нас тоже хватает.

Прошли всё - и угрозы, и прослушку, и статейки в СМИ, и инспирированные вызовы в компетентные органы, и преследования, и подмётные письма, и не понимание ряда чиновников, и психологическую обработку со стороны специально обученных людей. Время всё расставит на свои места, если совесть чиста. Так оно и вышло. Прислушались и к нашему мнению, и к совету виртуального Жеглова, который справедливо учил своего юного коллегу, где кто должен находиться.... Между тем, отдельные из покровителей тех рейдеров, закалённые в схватках с нами, по-прежнему рулят. И поют народу новые песни своими фальшивыми голосами.

И в этом тоже заключается угроза для проведения цивилизованных рыночных реформ. Наша цель, что бы частный бизнес Республики Беларусь в структуре производства, обмена товаров и услуг занял более достойное место в соответствии с законами, а не чьим-то *крышеванием*, вкусовщиной, настроением или особым отношением какого-то Пупкина.

На чьей стороне мяч?

Решение наших проблем идеями, руками и ресурсами белорусского предпринимательства в партнерских отношениях с иностранным бизнесом - вот предлагаемый нами путь модернизации страны. Мы должны с нами сидеть на одной скамейке, а не ютиться на приставных стульчаках. В этом особенность наших предложений, изложенных в Платформе-2010. Лечение прежних фобий и комплексов в отношении малого и среднего бизнеса может быть только комплексным. Есть где разгуляться и нашим штатным идеологам, которые когда пришло их звёздное время, куда-то пропали, как тараканы с морозной хаты....

Создавать, а не только перераспределять, быть ответственным собственником, а не бюджетным иждивенцем, открыто конкурировать на рынке, а не требовать особых правил игры - на этом должна строиться нравственная основа белорусской экономики. После утверждения Платформы-2010 на 11-ой ассамблее деловых кругов Беларуси мяч уже будет на стороне Правительства. И пусть каждый его член при принятии важных решений в отношении частного бизнеса всегда задаётся вопросом - в интересах ли оно всего общества и государства? Ну не должны белорусские предприниматели и дальше без конца сводить концы с концами, и в 21-ом веке доказывать обществу и руководству страны, что они не *верблюды*. Да и чисто гипотетически, ведь каждый чиновник может завтра оказаться в их *верблюжьей* шкуре. Разве мало примеров?



Полесский кризис

Врач лечит больного, правительство - экономику. Белорусскую медицину проверил на прочность обыкновенный грипп. Говорят, калифорнийский. На самом деле, полесский. В Калифорнии, несмотря на все проблемы с бюджетом, на него управу быстро нашли. У нас же получился конфуз, причем трагический. Ни лекарств, ни вакцин, ни даже элементарных повязок. И виновных не найдешь. Как будто речь идет не об элементарной профнепригодности бюрократов в белых халатах, а об отражении нашествия инопланетян с Марса.

Врачи давали клятву Гиппократу. Это не то же самое, что клясться на Библии говорить правду или присягать в суде. Поэтому Минздрав при помощи силовой Вертикали быстро закрыл им рот. Государственная монополия на профессию врача вкупе с тотальной доминацией Минздрава на рынке медицинских услуг ломает людей. Это, конечно, не «Гула», но жить с волчьим билетом никому не хочется.

Белорусскую экономику проверил на прочность кризис. Не сказать, чтобы игрушечный, но и не катастрофический. Говорят, что американский. На самом деле он наш, полесский. От обвала фондового рынка США или ипотечного рынка мы «заразиться» не могли. Сами своими руками лепили производство и инвестиции, регулировали потребление. Американцы своему кризису управу нашли. Не совсем рыночную, весьма противоречивую, но вот под Новый год их должники даже начали возвращать правительству кредиты.

С нашей экономикой получился конфуз. Пока не трагический, но весьма болезненный. Ни адекватной антикризисной программы, ни реструктуризации предприятий, ни условий для инвесторов, ни шагов навстречу предпринимателям. И виновных нет. Пару-тройку «стрелочников» уволили и - опять дрыгва плановой экономики рулит. Как будто она способна генерировать новые технологии и поддерживать инновации.

Хорошим специалистам, знающим людям в структурах власти заткнули рот. Или проигнорировали их предупреждения. Они никому никаких клятв не давали. Закрывать глаза на законодательные и административные безобразия легко. За это не увольняют, а при случае могут даже продвинуть по служебной лестнице. Профессиональная честь? «За державу обидно?» Совесть мучает? Это явно не та мотивация, которая может подвинуть госслужащих к открытому протесту против экономической модели, которая завела нас в цивилизационный тупик.

Полесские решения

Бюрократы в белых халатах не особо утруждали себя поисками решений. Виновных за провал в борьбе с гриппом не нашли. С большим опозданием заказали очень дорогие вакцины. Заверили по ТВ, что все нормально. Подтвердили приверженность принципу бесплатной медицины.

Лечебная и фармацевтическая монополия отделилась легким испугом. Те, что при власти, остались при бесплатных качественных, зарубежных лекарствах. Обыкновенные люди обречены на народную медицину, сомнительные отечественные аналоги нас-

тоящих лекарств и благословение господне. При этом врачи остаются на голодном пайке. Медсестры не чураются брать с больных деньги за процедуры. Самые лучшие врачи и медспециалисты стремительно уезжают из страны.

Бюрократы в казенных костюмах тоже замораживаются по поводу ответственности и адекватного лечения экономики. Если бы сегодня можно было измерять ее температуру, то она была бы уже 38 градусов. Озноб и дрожь, но еще не белая горячка. Трудно дышать, но еще не клиника. Ходить можно, а бегать уже нет. Ответственные государственные мужи в этой ситуации постарались бы поставить правильный диагноз, определить оптимальный курс лечения. Не тут-то было. Как и с гриппом, правительство выбрало путь отрицания: «Опасности нет. Кризиса нет. Главное - улыбаться». И улыбаются широкой, дебильной улыбкой прогнозов на 2010 год.

ПОЛЕССКИЙ ГРИПП БЕЛОРУССКОЙ ЭКОНОМИКИ

О болезнях экономики и опасности утопических прогнозов

Опасная утопия прогнозов на 2010 год

ВВП должен вырасти на 11-13%, объем промышленного производства - на 10-12%, инвестиции в основной капитал - на 23 - 25%, экспорт - на 27-28%, а реальные денежные доходы населения - на 14-15%. Да, еще надо построить почти 7млн. м2 жилья, повысить занятость и рентабельность. Даже в лучшие периоды 2003-2008гг. такого оптимизма у чиновников не было. Это как если бы в разгар эпидемии гриппа Минздрав вдруг заявил, что грипп - это совсем не болезнь, а первая фаза энергетического экстаза.

Сегодня для правительства реальность не имеет значения. Главное - угодить начальству, которое продолжает носиться с задачей выполнения плана третьей пятилетки (2006-2010), как с писаной торбой. В корзину идут даже осторожные оценки Минэкономики и его исследовательского подразделения «Государственное научное учреждение «Научно-исследовательский экономический институт».

В конце ноября 2009 года эти структуры подготовили доклад «Оценка возможного развития мировой экономики в 2010 году в условиях кризиса и определение наиболее вероятных угроз для Республики Беларусь». В нем содержится много важных наблюдений и выводов. Во-первых, по основной позиции белорусского экспорта - не нефтепродуктам ситуация складывается для Беларуси очень неблагоприятно. Цены импортируемой нами сырой нефти выросли гораздо больше, чем цены экспортируемых нами нефтепродуктов. Значит, российский энергетический грант, который многие годы помогал белорусскому правительству выполнять свои планы, быстро сокращается. Надежды на то, что белорусская экономика в 2010 году вырастет за счет нефтепродуктов, невелики.

Во-вторых, не обнадеживает вторая по значимости позиция белорусского экспорта - калийные удобрения. Эксперты государственных структур сомневаются в возможности восстановления физических объемов их экспорта до уровня 2007-2008гг. Во второй половине 2009г. цены на калийные удобрения резко упали. Нет причин рассчитывать на их рост в 2010 году. Восстановить физические объемы экспорта на традиционных рынках или найти новые рынки - это задача не на 12 месяцев.

В-третьих, заканчивается период льготных цен на газ, т. е. разницы между ценой газа для Беларуси и стран ЕС. Это означает, что нам придется больше валюты выкладывать за российский газ, повышать стоимость электроэнергии, тепловой энергии и жилищно-коммунальных услуг. «Для Беларуси цена природного газа, поставляемого из Российской Федерации, также будет иметь тенденцию к повышению, по-

лорусских товаров. «Проблема восстановления позиций национальных производителей на рынках зарубежных стран является весьма сложной, даже в условиях роста этих рынков. Поэтому 2010 год будет годом возвращения отечественных производителей на зарубежные рынки, которые они частично или полностью покинули во время кризиса. И в этих условиях могут быть угрозы, связанные с тем, что основные конкуренты опередили в модернизации своих производств, избавились от излишних затрат и кадрового баланса, тем самым снизив себестоимость своей продукции, перешли на производство более современных моделей. Как представляется, ожидать резкого прорыва отечественных производителей на зарубежных рынках вряд ли возможно».

Это очень важное признание Минэкономики. Белорусская экономика остается перегруженной балластом. Как бегун с гириями на ногах не может победить на стометровке, так и наша экономика не имеет шансов в таком состоянии вырасти на 11-13%. Резонным остается вопрос, почему же Минэкономики за время бума 2002-2008гг. не избавили нашу экономику от этого балласта, почему мы раньше наших конкурентов не провели модернизацию.

Ждем, покуда в глазах потемнело, чтобы признать кризис

Наконец, уместно сделать и инвестиционное предупреждение. Зная о планах Нацбанка резко увеличить эмиссию «пустых» денег и опасном дефиците ликвидности банковской системы, государственные эксперты заявляют: «Вместе с тем, значительные риски, снижающие качество инвестиционного климата в стране, представляет вероятность реализации экспансионистской кредитно-денежной политики, которая может значительно ухудшить инвестиционный имидж страны по макроэкономическим показателям и, прежде всего, инфляции, текущему счету платежного баланса, внешней задолженности, которые учитываются во многих международных рейтингах».

Получается, что и план увеличения инвестиций в 2010 году на четверть высосан из пальца, а не основан на анализе реальных предложений и планов. Если не будет инвестиций, не будет роста. Если будет инфляция и проблемы с платежным балансом, будет девальвация. Поэтому прогнозы властей по снижению среднегодовой инфляции в 2010 году до 9%, выхода на курс белорусского рубля к доллару на конец 2010г. на уровне Br1 = \$2929 представляется абсолютно утопичным. Впрочем, сами министры относятся к ЗАКОНУ о бюджете на 2010г. и Основным направлениям денежно-кредитной политики (тоже ведь закон), скорее как к PR-пожеланиям для электората.

Вот в такой реальности мы с вами живем. Нам и закон - не закон. И грипп - не грипп. И кризис - не кризис. Всё по понятиям. Всем по фигу. Всё ждем, чтобы так грохнуло, так ухнуло, чтобы в глазах потемнело да в ушах зазвенело.

Ярослав РОМАНЧУК.



кольку формула цены на природный газ для Беларуси привязана к средневропейской цене с учетом дифференцированного по годам коэффициента. Так, в 2010 году стоимость газа для Беларуси должна составлять 90% от средневропейской цены».

В-четвертых, проблемы белорусского машиностроения и автомобилестроения в 2010 году еще больше усугубятся. НИЭИ и Минэкономики, проанализировав состояние рынка тракторов, седельных тягачей и грузовых автомобилей, делают вывод: «Складывающаяся в 2009 году ситуация в экспорте продукции тракторостроения и автомобилестроения не позволяет позитивно оценивать перспективы реализации тракторов и грузовых автомобилей в 2010 году». Это значит, что либо мы начнем проводить реструктуризацию и увольнять рабочих, либо закачивая в эти предприятия еще больше бюджетных денег. Откуда мы возьмем 10-12% рост промышленности, непонятно.

Таким образом, в 2010 году - подчеркиваю - по мнению государственных экспертов, Беларусь столкнется с угрозой снижения конкурентоспособности бе-

СЮЛ «РЕСПУБЛИКАНСКАЯ КОНФЕДЕРАЦИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА»

Некоммерческая организация - Союз юридических лиц «Республиканская конфедерация предпринимательства» (РКП) учреждена 23 августа 2007 г. в г.Минске по инициативе региональных и отраслевых бизнес-ассоциаций. Объединяющей идеей Конфедерации явилась «Национальная платформа бизнеса Беларуси», которую отныне РКП ежегодно представляет в Республике Беларусь деловому сообществу, органам власти и управлению, широкой общественности, а также зарубежным партнерам. Членами РКП являются ведущие бизнес-ассоциации всех областей Беларуси, а также юридические лица, занимающиеся экономической деятельностью.

Цели конфедерации:

- Обеспечение защиты прав и представление интересов своих членов в государственных и иных органах, международных организациях;
- Участие в законопроектной деятельности;
- Развитие межрегиональных связей;
- Интегрирование предпринимательства Беларуси в мировую экономическую систему;
- Развитие системы социального партнерства, диалога между бизнесом, властью и обществом;
- Содействие экономическим реформам, нацеленным на повышение эффективности экономической деятельности субъектов хозяйствования.

В рамках РКП создаются деловые структуры:

- Палата экспортёров
- Палата импортёров
- Палата товаропроизводителей
- Палата инвесторов
- Гильдия придорожного сервиса
- Ассоциация торговых предприятий
- Центр защиты прав собственности, предпринимателей, руководителей.

Приоритетные направления деятельности СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства» на 2009-2012гг.

1. Ежегодное формирование и продвижение Национальной платформы бизнеса Беларуси.
2. Активное участие в решении региональных проблем предпринимателей, включение основных региональных проблем в текст «Национальной платформы бизнеса Беларуси».
3. Расширение сети экспертов от делового сообщества и улучшение координации их деятельности. Создание интегрированной Республиканской сети экспертов при СЮЛ «Республиканская конфедерация предпринимательства».
4. Обеспечение представительства и конструктивного деятельного участия в общественно-консультативных советах и рабочих группах, созданных органами власти и управления на республиканском и местном уровнях.
5. Укрепление взаимодействия с представительствами, миссиями международных экономических и экспертных организаций (МФК, ВБ, ЕБРР, ЕК, МФ, ООН, СНГ и др.), аналитическими центрами в стране и за рубежом по вопросам изучения состояния деловой среды, делового климата в Республике Беларусь и инвестиционной привлекательности Республики Беларусь и конкурентоспособности национальной экономики.
6. Поддержка рабочих контактов с дружескими и партнерскими бизнес-ассоциациями ЕС, США, СНГ и др. с целью получения опыта и информационных ресурсов по механизмам и институтам развития делового климата и деловой среды в различных странах.

Вступайте в бизнес-ассоциации Республики Беларусь!

| № | Город | Бизнес-ассоциация | Тел./факс. | E-mail |
|---|-----------------|--|-------------------|--------------------------|
| 1 | Брест | ОО "Союз предпринимателей Брестской области" | (8 0162) 20-57-07 | region_union@tut.by |
| 2 | Витебск | ОО "Ассоциация нанимателей и предпринимателей" | (8 0212) 37-36-13 | vitebsk-anp@tut.by |
| 3 | Гомель | Общественная организация содействия развитию частного бизнеса "Единство" | (8 0232) 54-52-42 | edinstvo@tut.by |
| 4 | Гродно | Общественное Объединение "Клуб предпринимателей" | (8 0152)743-957 | ookp@tut.by |
| 5 | Могилев | ОО предпринимателей Могилевской области | (8 0222) 25-11-26 | allm_mg@mail.nsys.by |
| 6 | Минск | ОО "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей" | (8 017) 298-24-38 | souz@allminsk.biz |
| 7 | Минская область | Представительство ОО "МССПиР" в г. Молодечно | (8 029) 604-41-36 | eldiag@tut.by |
| 8 | Минск | СЮЛ "Республиканская конфедерация предпринимательства" | (8 017) 298-24-47 | s.u.l.business@gmail.com |

ул. Серафимовича, 11, к. 115
220033, г. Минск, Беларусь
Тел./факс +375 17 298 24 47

GSM +375 44 7509659
e-mail: s.u.l.business@gmail.com
www.rce-ale.org

ГЕОГРАФИЯ ДЕЛОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Германия



Объем взаимной торговли Германии и Беларуси в 2008 году составил более трех с половиной миллиардов долларов. В минувшем году мировой финансовый кризис сделал свое дело, и уже в первом квартале текущего года товарооборот снизился. Ясно, что в таких условиях стороны должны предложить новые, свежие решения, которые могли бы минимизировать влияние кризиса на германско-белорусские торгово-экономические отношения. В чем суть предлагаемых германской стороной инициатив по решению данного вопроса? На этот и другие вопросы газеты "Союз предпринимателей" отвечает заместитель главы дипломатической миссии, советник-посланник Посольства Федеративной Республики Германия в Республике Беларусь Петер ДЕТТМАР.

Петер ДЕТТМАР:

"Инвестирование и кооперационные проекты – в этом мы заинтересованы!"



— В 2009 году действительно произошло снижение объема двустороннего товарообмена по сравнению с предыдущим годом, — отметил господин ДЕТТМАР. — По данным Федерального статистического ведомства Германии, в период с января по октябрь 2009 года объем торговли снизился на 18,4 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Поэтому в экономической сфере деятельность Посольства Германии и Представительства немецкой экономики в Республике Беларусь была усиленно направлена на преодоление данной негативной тенденции. Так, Представительство немецкой экономики организовало в 2009 году в общей сложности 7 поездок для немецких предпринимателей в Беларусь, в которых приняли участие около 130 представителей деловых кругов Германии. Несмотря на снижение объема торговли, количество стенов германских фирм на важнейших экономических выставках в Беларуси осталось на прежнем уровне. 3-й День немецкой экономики в Республике Беларусь в июне 2009 года, организованный Немецко-белорусским экономическим клубом и Представительством немецкой экономики при содействии Посольства Германии, был посвящен сельскому хозяйству и привлек также целый ряд немецких предпринимателей. Важные импульсы для двусторонних экономических связей дало 5-е заседание Германско-белорусского совета экономического сотрудничества, которое состоялось в июне под руководством Статс-секретаря Федерального министерства экономики и технологий Бернда Пфаффенбаха и Министра иностранных дел Республики Беларусь Сергея Мартынова.

— Межрегиональное сотрудничество является неотъемлемой частью взаимоотношений двух стран. Какие же немецкие земли в большей степени заинтересованы в построении конструктивных деловых отношений с белорусскими регионами?

— Партнерские связи между городами Германии и Беларуси осуществляются в основном в культурной и общественной сферах. Но есть и исключения. В качестве примера отличных экономических отношений можно привести партнерские связи между Могилевом и Айзенахом (Тюрингия). В частности, они находят свое выражение в тесных и плодотворных для обеих сторон контактах между Бизнес-инновационным центром Айзенаха, Технопарком и свободной экономической зоной Могилева. Интенсивные экономические связи существуют также на региональном уровне, например, между федеральной землей Бранденбург и Минской областью.

— В июне прошлого года состоялось первое с 1996 года и пятое по счету заседание Германско-Белорусского совета экономического сотрудничества. После такого длительного перерыва необходимо ускорение реализации имеющегося потенциала наших двух стран. Какие действия в этой связи готова предпринять Германия в ближайшем будущем?

— 5-е заседание Германско-Белорусского совета экономического сотрудничества в Минске продемонстрировало большую взаимную заинтересованность в углублении двусторонних торговых отношений. На этот год запланировано очередное заседание Совета в Германии. Наряду со 2-м Германско-Белорусским энергетическим форумом, который пройдет в рамках Ганноверской ярмарки в апреле этого года, предлагается провести в Германии также белорусский инвестиционный форум. Согласно договоренности, которая была достигнута во время встречи между Президентом Александром Лукашенко и председателем Восточного комитета немецкой экономики Клаусом Мангольдом в ноябре 2009 года, планируется создание двусторонней рабочей группы, для участия в которой будут приглашены высокопоставленные представители германских предприятий.

— В Беларуси зарегистрировано около 340 предприятий с участием германского капитала. Какие новые перспективные проекты может предложить германская сторона в скором времени?

— Германские предприятия принимают свои решения по ин-

вестированию за рубежом - а, следовательно, и в Беларуси - самостоятельно. Однако в настоящее время для многих предприятий первоочередной задачей является преодоление последствий экономического кризиса. И что касается новых проектов на зарубежных рынках, то здесь они занимают скорее сдержанную позицию. Тем не менее, германские предприятия проявляют высокую заинтересованность в осуществлении инвестиций и кооперационных проектов в Республике Беларусь, прежде всего в таких сферах, как возобновляемые источники энергии, биогаз и утилизация отходов.

— Какие шаги для активизации сотрудничества в сфере малого и среднего бизнеса готова предпринимать сегодня Германия?

— Одним из инструментов активизации сотрудничества именно в секторе малого и среднего бизнеса являются поездки представителей деловых кругов Германии, организуемые Представительством немецкой экономики в Минске при финансовой поддержке Федерального министерства экономики и технологий. В 2008 году состоялось пять таких поездок, в 2009 году - уже семь. Ряд таких визитов запланирован и на 2010 год.

— Научно-техническое сотрудничество играет немаловажную роль в развитии партнерских связей. В какой мере его затронул разразившийся финансовый и экономический кризис? И каких инновационных предложений в этой связи стоит ожидать сейчас от Германии?

— По оценкам Посольства, глобальный финансовый и экономический кризис не оказал отрицательного воздействия на сотрудничество в научно-технической сфере. Кажется, что здесь мы имеем, скорее, обратную ситуацию, тем более, если учесть, что в Национальной академии наук Беларуси и Государственном комитете по науке и технологиям работают германские эксперты Центра международной миграции и развития. Ряд иницированных ими проектов, прежде всего в сфере возобновляемых источников энергии, уже успешно реализован. Посольство весьма заинтересовано в углублении сотрудничества между германскими и белорусскими учреждениями в области образования, научно-исследовательской и инновационной деятельности. Часто это закладывает основы для дальнейшей экономической кооперации.

Вопросы задавала
Екатерина ДОРОФЕЙЧИК
и Борис ЗАЛЕССКИЙ.

Промышленность. Энергетика. Ресурсы.

ЯВЛЯЕМСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПОСТАВЩИКОМ НА ВОСТОЧНЫЙ РЫНОК ТАКИХ ПРОДУКТОВ, КАК:

- инжекторные питатели;
- скребки нефтяные;
- рукавные фильтры для жидкостей;
- рефрактомеры;
- pH-метры;
- промышленные системы фильтров;
- контейнеры;
- резервуары;
- датчики уровня;
- грузовики для транспортировки теплоносителя.

Контакт: «Cieplownia Siemianowice» Sp. z o.o.
ul. Olimpijska 14, 41-100 Siemianowice Slaskie, Polska/Польша.
Тел./факс: + 48 32 228 07 69.
E-mail: marketing@cieplowniasiemianowice.pl
Http://www.cieplowniasiemianowice.pl/offer.pdf

Польша

Архитектура. Строительство. Ремонт.

BARIL Fortis
First In Polymers

Компания Baril Coatings (Барил Коутингс) — производитель антикоррозионных покрытий для стальных и бетонных конструкций. Предлагаем широчайший спектр продуктов для оптимального выбора систем окраски соответственно требованиям объекта стандарту ISO 12944. Имеем сертификат качества ISO 9001:2000, ISO 14001, а также NORSOK, COT. Предлагаем также полную гамму декоративных красок. Наша современная система позволяет воспроизвести любое повторение цвета палитры RAL, NCS и т.д. Ищем эксклюзивного дистрибьютора для продажи наших красок. Обеспечим техническую поддержку и рекламные материалы.

Для получения более подробной информации просим обращаться: +48 32 279 32 15; www.baril.pl

Мода. Стиль. Шарм.

verso
DISCOVER YOUR STYLE

Крупнейший польский производитель кожаных изделий, дистрибьютор папок и портфелей

www.brothers.pl; e-мэйл: firma@brothers.pl; тел 48 18 441 30 00

Лес. Деревообработка. Мебель.

ARNO-EKO S.A.

Польский производитель и поставщик топливных гранул

ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ДРЕВЕСНЫХ ГРАНУЛ, СОЛОМЫ, ПОДСОЛНЕЧНИКА ИЗ БЕЛАРУСИ.

Тел.: + 48 91 431 71 16. Факс: + 48 91 431 71 17.
Тел. моб.: + 48 601 409 260. E-mail: biuro@arnoeko.pl
г. Щецин, Польша.

СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Газета зарегистрирована в Министерстве информации Республики Беларусь. Регистрационное удостоверение № 53 выдано 2 марта 2009 года.
Редакторы — Борис ЗАЛЕССКИЙ, Любовь ЧЕРНЫШЕВА.

Учредители:
Союз юридических лиц "Республиканская конфедерация предпринимательства",
Общественное объединение "Минский столичный союз предпринимателей и работодателей",
Общество с дополнительной ответственностью
"Центр поддержки предпринимательства "Центр XXI век".

Редакция газеты "Союз предпринимателей"
220033, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Серафимовича, 11, к. 114.
Тел./факс: (+375-17) 298-24-46, 298-24-38. Тел. моб.: (+375-29) 572-83-64.
E-mail: news@allminsk.biz; reklama@allminsk.biz Http://www.allminsk.biz
Главный редактор — Галина ИЛЬЯЩУК.
Мнения авторов публикаций могут не совпадать с мнением и позицией редакции.
Ответственность за содержание рекламы несет рекламодатель.

Отпечатано в типографии ОДО "Знамяне" г. Минск, ул. Корженевского, 14. ЛП №02330/0150475 от 25.02.2009г.
Тираж 10 000 экземпляров. Заказ № 229
Дата выхода 09.03.2010г. Подписано в печать 15".